

# 共享陪护床招商加盟模式及优势分析

产品名称	共享陪护床招商加盟模式及优势分析
公司名称	安徽舒伴互联网科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	品牌:舒伴 产地:安徽
公司地址	安徽省芜湖市鸠江区官陡街道瑞祥路88号皖江财富广场A2座1004室
联系电话	400-6202-888 15503183999

## 产品详情

随着人口老龄化，许多医院存在着住院病人家属陪护休息难的问题，医院床位紧张，陪护规范管理难的问题也日益突出。智能共享陪护床的出现，致力于解决陪护问题，尤其在妇产，儿科，骨科，外科等科室陪护问题的重要性日趋明显。

智能陪护床采用共享经济新模式赋能医疗，将医院形象统一化，免费为医院铺设，用户扫码随取随用。让陪护人员利用碎片化时间安心休息。陪护床收起时又不占用医院公共区域，方便，快捷，高效，符合未来趋势发展。

生病住院无疑令人心情难受，尤其重病患者更需家属日夜陪护，经历高强度的疲劳，夜间休息的优质环境必不可少。共享陪护床优化医院陪护环境，付费后设备自动打开躺卧舒适，让留陪家属安心休息的同时，缓解床位紧张问题。那么质量好、服务好的共享陪护床凭借哪些优势广受青睐呢？

### 一、营造舒适感

共享陪护床哪家工艺好是受众密切关注的，负责的厂家在制造抽拉床铺时顺畅自如，更在床头柜上方设计出收纳式托盘，增加放置容纳物品的空间。陪护床上部更配备有枕头，给予陪护者深度安心睡眠，侧边悬挂支架等部件拓宽有限空间，抗敲打和老化能力强大。

### 二、优化病区环境

共享陪护床哪里有质量好逐渐成为热搜，优质产品契合医院主打颜色给予产品个性化色彩，院区环境更加整洁有序，确保过道通畅无杂物堆放。共享陪护床感应开锁能力强大，应急开锁过程迅速便捷，宽敞有序的病区环境令人心情愉悦。

### 三、价格标准实惠

共享陪护床打通医护与病患壁垒，用户开启使用后医院便可通过软件后台了解陪护情况，陪护费收取状态一目了然。优质简便的应用体验让受众钟情于选择它，人们无需付出高昂费用便能优化陪护环境，减轻住院过程的疲累感，共享陪护床过硬，抗变形能力强能承受重压。

现在市场上共享陪护床的招商模式主要分为三种：

第一种模式用户自投厂家负责后台维护，代理商负责谈判医院和线下医院共享陪护床设备保养。

这种模式对于三方密切合作有利。明确分润，明确义务，明确风险。代理商需擦亮眼光不要一味的去考虑产品价格，要注重合理陪护床价格下的产品质量。还有些厂家包装一层美好的外衣趁机去收取不菲的加盟费。要知道加盟费是不退的，考虑清楚自身风险再去做。

第二种模式代理商负责谈判医院，由共享陪护床厂商调配投资，代理商得到部分营业流水比例。

这种模式表面上代理商无风险，谈妥医院就万事大吉，坐等分润。对于代理商方面主要考虑分润比例，毕竟自己人脉资源有限。能进驻多少家医院要有衡量，否则自己手里的资源变作了为别人获取最大利润的工具。有句话叫为别人做了嫁衣。

第三种模式代理商负责当地医院和二级分销的总代理

说白了这是以上两种模式的综合，不管代理商选择哪种模式都要根据自身情况，努力让自己的利益更大化。才能在当地做好陪护床这个市场，否则毫无竞争力可言，一旦有其他陪护床厂家与你产生竞争时就会措手不及

总结：陪护床为新兴市场，代理商越早进入受益越大，等到医院慢慢饱和以后，那么共享陪护床也就三分天下了。近几年内，这样的例子太多太多。我经常听到我身边的朋友和我讲，如果我当时怎么怎么样，现在一定也做的很好。事在人为，舒伴愿意与你一起荣辱与共，共谋发展。