

抖音项目为什么是大势所趋

产品名称	抖音项目为什么是大势所趋
公司名称	广西南宁飞畅网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	南宁市高新区高新大道东段2号生产研发楼申能达科技孵化园A座801房
联系电话	13675868764

产品详情

互联网时代，谁能够低成本地获取足够大的流量，谁就能够拥有持续变现的可能。自媒体电商如此，直播电商如此，短视频更是如此。流量为王，显然是从事互联网生意，就要遵循的规则。流量在哪里、用户注意力就在哪里，市场就在哪里，商业机会也就在哪里。

在传统电商场上，流量红利正在逐渐消失，获客成本越来越大。流量是电商人最头疼的问题，但是像是抖音、快手这样的天然流量聚集地，每天的流量都大到难以想象。

根据QuestMobile的2019半年报告，短视频用户规模已超8.2亿。同比增长速度32%，意味着100个移动互联网用户中就有72个人在使用抖音短视频。

2020年短视频+直播的火热，用户规模不断增长，预计2020年抖音短视频市场规模将达到100亿元。

视频营销已经是当下最大的创业及运营风口，是大势所趋。

为什么是大势所趋？

- 1、抖音短视频大家都在用，截止2020年，日活跃量在4亿，抖音注册用户已经超过7亿，是国民第三个活跃APP应用产品。
- 2、抖音的用户粘性很高，日均使用72分钟，专业的抖音运营师，每天刷抖音在2小时左右。
- 3、4G流量优惠幅度大，流量成本几乎不用考虑太多，为抖音运营做了一个很好的铺垫。
- 4、抖音，快手这样的视频营销平台，目前还有流量扶持。
- 5、5G时代来临，短视频将更快（1秒1个G），更稳（传输更快）。

商业即将步入直播电商时代和视频电商时代，不管你是做什么，不管你是小白也好，职场白领也好，要做好布局视频营销了，短视频很火，毫无疑问，凭借网络社交平台的崛起与普及，凭借成本低、传播快、互动性强等优势特点，新媒体已经以惊人的速度淘汰了传统媒体，全民娱乐的时代，新媒体运营从业者的春天已经悄然到来。

在社交裂变效应下，新媒体各大平台已经成为大家获取信息最便捷的方式之一。放眼当下，几乎大大小小的企业都拿起新媒体的营销工具，作为自己品牌宣传和产品销售的利器。所以大家要抓住这个机会做好抖音带货。

现在专业的事情交给专业的人来做，杭州北抖星网红带货公司所拥有的实力强大的团队，可以进行前期和后期的支持，和各大知名影视资源进行强强联合，可以提供全方面的服务，其中就包括了网红IP孵化、抖音短视频带货等等，专注短视频内容电商，通过互联网中多种资源的整合，成为一个完善的平台服务商。