

并购估值案例 中博海纳 并购估值

产品名称	并购估值案例 中博海纳 并购估值
公司名称	武汉中博海纳数据处理服务有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	武汉市江汉区中央商务区泛海国际SOHO城（一期）第2幢18层9号（注册地址）
联系电话	18956530220 18956530220

产品详情

中国公司海外收购的动因有哪些？

一，估值相对合理。海外并购没有PE，都是用息税前利润来做评估，息税前利润也就三到四倍，价格和价值的偏离不是很大，相对比较理性。

第二，海外NB品牌比较多，产品和技术、服务等，在境内市场有真需要、真协同。

第三，境外融资方便，而且成本非常低。现在境外融资也相对更看好中国市场。

第四，境外有个现象就是很多公司看起来是有控股股东，但控股股东多数都是基1金。基1金到期就要清盘，并购估值，一清盘就要找人接，这就带来了一些并购机会。

参考企业比较法和并购案例比较法

参考企业比较法和并购案例比较法通过对比与被评估企业处于同一或类似行业和地位的对象，获取其财务和经营数据进行分析，乘以适当的价值比率或经济指标，从而得出评估对象价值。

但是在现实中，很难找到一个跟被评估企业具有相同风险和相同结构的对象，因此，参考企业比较法和并购案例比较法一般都会按照多重维度对企业价值表现的不同方面进行拆分，并根据每一部分与整体价值的相关性强弱确定权重。即：被评估企业价值=（a×被评估企业维度1/企业维度1+b×被评估企业维度2/企业维度2+...）×企业价值。

企业并购的路径有哪些？

并购的路径分两长一短，三个阶段：战略形成（长） 投资行为（短） 整合实施（长）。

首先是战略形成。要用较长的时间思考并正确的认识自己，并购估值案例，我是谁，我有什么，我为什么要去并购？然后要分析这个行业的趋势，并购是不是能给企业带来几何级的增长，这个行业的未来发展如何？第三，是否要采取两条腿走路的方式，既内生增长+外延扩张，企业的人才储备够不够，并购估值范围，管理半径能不能达到，整个管理系统能不能支持？后，要形成一个并购方向性纲领，这个方向一定要想好。有时候看到眼前有一个机会，经不住诱惑，冲上去了，有可能成功，但多数是个坑。