

净化器原理 吉林净化器 双王科技股份有限公司

产品名称	净化器原理 吉林净化器 双王科技股份有限公司
公司名称	江苏双王科技股份有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	无锡市场名芦村欧美工业园C幢
联系电话	17766358768

产品详情

净水器厂家告诉你净水器该怎么选购

一、要注意识别净水器的“ ”，即净水器外包装或铭牌上的卫生许可件，可以登录网站查验真伪。

二、购买净水器时，要搞清楚净水器的种类，比如现在市场上的净水器，现在就有前置净水器、超滤机、纳滤净水器、微滤净水器等等，效果和功能都不一样，市民可根据自身需求购买。除了要注意购买方面的问题，买到手之后，还要注意保养方面的问题。

三、净水器需要勤保养，里面的滤芯一定要定期更换，如果没有及时更换滤芯，很可能造成水质的二次污染。”李学庆介绍，多久更换一次，要根据当地的水质和净水器的具体要求，一般来说，净水器的说明书上都会讲清楚，多久需要更换一次。

另外，净水器厂家提醒，假如市民刚买回来净水器，或者出差、旅行使得家里净水器放置了一段时间没有使用，在使用之前，一定要先把水龙头的水放掉一部分，因为水长时间存储在净水器不用，干净的水难免会变成“死水”，有看不见的细菌繁殖。

提高净水器产品销量的几个技巧：

1、主动热情为顾客讲解

很多消费者都会有这样的选购意识，货比三家，很多消费者即使有意购买净水器，也不会迅速签下订单，总要多挑挑，选选产品的颜色、款式、功能等。在这个时候，导购员就要改变策略，暂时不谈订单的问题，转而热情地帮对方挑选颜色、款式、功能等，只要解决上述问题，相信你的订单也就搞定了。

2、利用“怕买不到”的心理

很多消费者都有这样的心理，东西越是得不到，就越想得到它。导购员可利用这种心理来促成订单。比如说，导购员可以对准客户说：“这款产品只剩后一款了，近期比较火爆，净化器原理，短期内不再进货，您不买就没有了”，或者说：“今天就是这款产品的优惠价截止日，请把握良机，明天这款产品将不在享受这个折扣价了”。

3、假设准顾客已同意购买

当准顾客一再出现购买信号，却又犹豫不决拿不定主意时，可采用“二选其一”的技巧。比如，导购员可对准顾客说：“请问您是要那款红色款净水器还是蓝色款的净水器呢？”或者说：“请问是星期五还是星期六帮您送您府上安装呢？”，这种“二选其一”的问话技巧，只要准顾客选中一个，其实就是你帮他拿主意，下决心购买。

用含有重金属的水来灌溉庄稼，可使作物受到重金属污染，净化器批发，致使农产品有毒性。沉积在河底、海湾，通过水生植物进入食物链，经鱼类等水产品进入人体。

随着人们生活水平以及健康环保意识的提高，家用净水器已经成为使用率非常高的家用产品，经净水器净化的水，净化器厂家，过滤掉了水中的有害物质，如铁锈、泥沙、重金属、细菌以及对人体有害的重金属，保障身体更加健康和安全。然而，净水器也需要定期保养，吉林净化器，净水器的滤芯需要定期更换，这样才能充分保证净水器的净化效果。否则就成了二次污染了。

净水机厂家:净水器净按方式主要有：软化、过滤、净化三大类。

软化式过滤：软化式就是软化水质，中和水的碱性，这种方式都是采用的离子交换技术，利用微电脑控制钠型阳离子装置，置换水中的钙镁离子，钙镁是水垢的组成部分，这样就可以彻底去除水垢。软水机一般在肌肤护理上，有非常有效的作用。

净化式过滤：过滤方式，超滤膜采用全球先进的炭烧技术，将天然的矽藻化石、高能生化陶瓷、特种稀土材料等在高温状态下融合而成，集净化、矿化、活化、离子化等功能于一体，能够将普通水迅速改变成弱碱性、小分子团、高含氧量、富含矿物质和微量元素的健康好水。

净化器原理-吉林净化器-双王科技股份有限公司(查看)由江苏双王科技股份有限公司提供。江苏双王科技股份有限公司(www.cnshuangwang.com)是从事“反渗透净水机,净化器厂家,净水机加盟”的企业，公司秉承“诚信经营，用心服务”的理念，为您提供高质量的产品和服务。欢迎来电咨询！联系人：王经理

。