

跨境电商亚马逊无货源店群模式是否能做？小白慎重考虑

产品名称	跨境电商亚马逊无货源店群模式是否能做？小白慎重考虑
公司名称	河南露之久商贸有限公司
价格	5980.00/套
规格参数	
公司地址	河南自贸试验区郑州片区（郑东）商都路与中兴南路建正东方中心6楼601号
联系电话	18838920472

产品详情

现在在无论是逛论坛、贴吧，还是微博、知乎，总会时不时的看到亚马逊无货源，感觉这个模式已经在网上铺天盖地了。小编也在做亚马逊无货源这个模式，已经做了快一年，虽然没有网上说的那么夸张，但是收益还错，个人感觉要比上班好多了。很多朋友最近在问我“亚马逊无货源适不适合小白新人做？”，世上无难事只怕有心人，你有心做就一定能做。

废话不多说，下面小编根据个人的一些小经验，做一个简单的分析：

一、国家政策鼓励扶持。

在做每件事情之前，首先要考虑的就是这件事是否符合国家政策，不符合国家政策的事情永远都不能长久做下去。国家一带一路的政策现在更多的是鼓励出口跨境电商，所以这是一个可长久发展的事情，某些地区政府为鼓励发展跨境出口，也出台了相应的扶持政策。

二、自身做起持续学习。

做跨境电商是在和全球的消费者打交道，所以要有一个持续学习的心态，其实不管做什么行业都要有一个持续学习的心态，否则终究是会被淘汰。做亚马逊无货源出口不是简单的把商品搬到自己的店铺就完事了，首先需要了解消费者的行为习惯市场需求等方面，根据这些去选品；其次不断了解平台政策，不能逾越红线；最后不断的的学习运营技巧，使店铺出单盈利。

三、亚马逊平台优劣势。

亚马逊目前是一个无人可及的电商平台，虽然在国内有不少人不了解，但是它在国际上有巨大的影响力。亚马逊的消费群体全球最多、客单价全球最高、总体卖家却还没有淘宝的多，拥有完善的FBA物流体系。但是做无货源模式用的都是FBM，所以说时效性相对较差。

四、无货源店群优劣势。

其实无货源店群这个模式，已经在国内被玩坏了，小编都不想再说这个模式，但是考虑到有小白不知道，简单说一下。无货源模式优势在于不囤货、投入低、风险低，但是对于商品质量的把控性差。这个模式是借助工具进行操作的，可复制性非常强，所以想要扩大收益，可以多开几个、几十个甚至更多的店铺，就形成了店群。

五、亚马逊无货源操作。

大家知道淘宝无货源模式，是有店淘这样的辅助软件+人工，就可以很容实现淘宝开店做卖家了。亚马逊无货源也是一样需要ERP辅助软件，因为两个平台面对的市场不一样，所以在操作上还是又所不同的，主要体现在语言和物流两个方面。ERP可以翻译十国语言，并且对接我们的国际物流中心，简单来说亚马逊有订单会显示在ERP上，我们国际物流中心的专业工作人员可以看到，并且帮你验收（把控商品质量）、贴签再发往国外，国际物流也会显示在ERP上。

洋洋洒洒概括说了这么些，经验所谈可能不是很全面，大家也可以联系小编一起交流学习。要做亚马逊无货源店群这个模式，还是要多了解，多结合自身情况再去抉择，这样成功概率会大一些，毕竟创业不易。