

# 忻州运动品牌折扣店怎么加盟？奥莱体育

产品名称	忻州运动品牌折扣店怎么加盟？奥莱体育
公司名称	三河奥莱体育用品有限公司业务部
价格	面议
规格参数	
公司地址	河北省廊坊三河市燕郊迎宾路百世金谷工业园区内2-K
联系电话	15901431311

## 产品详情

由于耐克，阿迪达斯为国际一线运动品牌，因此很多单品价格相当高，对于普通上班族来说很难消费得起，所以很多三四线城市几乎看不到耐克，阿迪达斯专卖店的身影，但折扣店模式的遍地开花，让很多追求品牌的消费者得到了切实的实惠。

在国家大力倡导个人创业的背景下，很多投资者纷纷打算投资开自己的品牌折扣店，因此，投资者通过网络查询开耐克，阿迪达斯折扣店的具体费用，今天我们就把这笔帐算一下，让想开店的朋友心里有个数。

通常，耐克，阿迪达斯折扣店的费用包括两部分，即固定成本与非固定成本。

固定成本费用包括：店面租金，装修费用，设备工具费用，人员工资，水电费，开业费用等

非固定成本费用包括：进货费，流动资金等。以三线城市为例，如果投资者选择了一个面积为80平米的门店，那么费用计算如下：

店面租金：8000元/月，3个月共计2.4万

装修费用：300元/每平，共计2.4万元

设备工具：1万

人员工资：4000元/每人，5名员工共计2.0万元

水电杂费：1000元

开业费用：3000元

进货费：10万元

流动资金：8.4万

总投资费用为：26.6万元

注意：

1. 流动资金通常为房租和员工工资总计费用的3倍，但不算作开店成本。
2. 以上投资费用仅为预估，可能与实际费用存在误差，仅供参考。

众所周知，耐克，阿迪达斯都是国际一线运动品牌，几乎喜欢运动休闲服饰的消费人群都知道这两个品牌。多年的品牌运营与产品技术升级，使得这两个品牌几乎完全占领了市场和大部分市场份额，产品价格也是越来越高，对于经济型消费者来说，花费数千元砸一双耐克正品鞋子还是有难度的。

但折扣店的存在恰好弥补了因消费水平差距导致的中低消费市场的空白。但对于像耐克，阿迪达斯这样的折扣店来说，开店成本并不算低，虽然它的成本远低于品牌专卖店，但投资者想开设一家像样的折扣店，至少也得准备20万以上的资金才可以。

因为考虑到是品牌折扣店，而且还是正品，所以，无论在门店选址，面积需求，装修上都不可能节省太多的成本，必定取得顾客信任是至关重要的。但做品牌正品的利润空间也很大，投资者可以根据自己对利润的需求执行定价策略，阿迪达斯折扣店货源哪里找？，这将决定你的年利润，月利润多少，以及多久回本的问题。

另外一个决定胜败的关键就是“营销”。现在国内市场，各行各业高度同质化竞争，迫使很多商家不得不进行价格战和营销战才能生存下去。这是深层次问题，短期内看不到解决的可能性。所以，无论你是电商还是线下实体，必须清醒的认识到当前的营商环境，并做出正确的经营策略。懂得营销的实体总是在市场当中占据着一定的优势，即使他们的产品或服务并不高，但同样可以做到可观的利润。

所以，针对上述问题的答案，核心在于经营者自身的经营能力。有能力者可以做到半年回本，缺乏能力者可能会破产倒闭。我们认为，投资者在投资开店之前，应该对自有资源和能力进行评估。如果你的评估是A（完全符合条件），那就可以做，如果评估是B（部分符合条件），那就需要谨慎投资，如果是C（不具备任何条件），则可以完全放弃。

## 1. 依托线下实体，拓展线上消费群

虽然现在电商很火，但线下存在的实物体验优势是线上无法解决的，这也是为什么线上退货率如此之高的主要原因。线上价格虽然便宜，购物方便，但是要知道，购物是一个体验的过程，服务的过程。没有线下实体的支持，也不存在纯电商业务，各有各的优势，这也是为什么大家都在提“新零售”这个概念，其核心目的就是优化供需过程中出现的一切问题，结合线上线下优势，打造全景的购物体验。

因此，传统零售行业老板们必须做出改变，做好线下实体店体验服务的同时，积极拓展线上业务，使两者有效结合，从而获得更多顾客，提升利润。

## 2. 依托品牌效应，吸引大批忠实顾客

就拿耐克，阿迪达斯来说，都是国际一线品牌，站在利润的层面来看，大品牌折扣店是有很大大市场和利润空间的。正是基于品牌效应，才会吸引大批忠实顾客。这会为品牌折扣店节省许多广告费，很多顾客进店选购就是冲着品牌来的，这意味着无论在线上还是在线下，投资者都可以围绕着品牌建立营销方案，从而获得更多顾客。

### 3. 依托价格优势，服务中低档消费者

品牌折扣店吸引人的另一优势就是价格优势。过时的，断码的货品是无法按吊牌价格销售的，有时不受欢迎的单品在折扣店甚至给出了更低的价格，那些追求质量和价格的消费者是品牌折扣店的常客，他们并不是时尚前沿消费者，但注重性价比。因此，品牌折扣店基于价格方面的优势，在三四五线城市将会有更大的发展空间。

忻州运动品牌折扣店怎么加盟？-奥莱体育(诚信商家)由三河奥莱体育用品有限公司提供。三河奥莱体育用品有限公司（[www.sanheaolai.com](http://www.sanheaolai.com)）是一家从事“销售：服装服饰,体育用品”的公司。自成立以来，我们坚持以“诚信为本，稳健经营”的方针，勇于参与市场的良性竞争，使“耐克,阿迪达斯,AJ,三叶草”品牌拥有良好口碑。我们坚持“服务为先，用户至上”的原则，使奥莱体育在服装鞋帽代理中赢得了众客户的信任，树立了良好的企业形象。特别说明：本信息的图片和资料仅供参考，欢迎联系我们索取准确的资料，谢谢！同时本公司（[www.aolaitiyusports.com](http://www.aolaitiyusports.com)）还是从事正品耐克阿迪达斯折扣店加盟，耐克阿迪达斯加盟费用，耐克阿迪达斯加盟政策的服务商，欢迎来电咨询。