

## 百安居橱柜、板式家具【诚招加盟】

|      |                             |
|------|-----------------------------|
| 产品名称 | 百安居橱柜、板式家具【诚招加盟】            |
| 公司名称 | 北京市百安居家具厂                   |
| 价格   | .00/个                       |
| 规格参数 | 材质:其他<br>规格:订制<br>产品类别:橱柜   |
| 公司地址 | 北京市通州区潞城镇古城村                |
| 联系电话 | 86 010 89583437 13070102655 |

### 产品详情

|      |                            |      |            |
|------|----------------------------|------|------------|
| 材质   | 其他                         | 规格   | 订制         |
| 产品类别 | 橱柜                         | 开启方式 | 订制         |
| 可否定做 | 可以                         | 贸易属性 | 内贸         |
| 门数   | 订制                         | 品牌   | 百安居橱柜、板式家具 |
| 适用场合 | 客厅、餐厅、书房、卧室、办公、酒店、酒吧、学校、其他 | 适用对象 | 全部人群       |
| 型号   | 订制                         | 颜色   | 订制         |

北京市百安居家具厂面向全国地区诚招：“橱柜、板式家具【代理商】【加盟商】”期待与您合作！

百安居家居有限公司成立于2002年，生产基地位于北京市通州潞城工业区，主要生产整体厨柜、衣帽间及卫生间隔断等产品。经过近十年的发展，公司已成为一个集设计、生产、安装和销售为一体的综合性家具企业。拥有十多家自有品牌直销专卖店，在河北、天津、吉林、四川和黑龙江等地拥有多家加盟经销商，产品已销售到全国各地。已逐步成为北京销售市场的一个知名品牌。1、企业宗旨立足橱柜领域，面向中国市场，致力于产品的研发，技术服务和市场营销的建立，促进中国橱柜产业发展，创建中国橱柜业的旗舰企业。2、企业定位研发“适合”中国消费者的橱柜产品，做好基础工作，以技术推动市场，以市场推动企业的发展，组织培训和技术交流，有效利用资源和事业伙伴一起促进行业的快速成长。“路漫漫其修远兮，吾将上下而求索”我们力争把“百安居橱柜”、“百安居家具”打造成一个百年的品牌。3、企业价值观提供超过顾客期望的服务，取得我们期望的回报。

#### 招商说明

##### 一、目的

扩大百安居家具有限公司销售网络与渠道，全面性推广公司品牌

## 二、适用范围

拓展空白市场、开发新客户

## 三、开拓新加盟店流程

意向洽谈 达成意向 办理加盟、代理手续 缴纳品牌保证金 签订合同 市场部店面设计 定产品方案（平面图设计、施工图设计） 产品报价 客户汇样板款 客户签名确认 下单生产 新加盟、代理店培训（设计培训、导购培训、安装培训） 加盟、代理店样板安装 加盟、代理店准备开业 加盟、代理店正式经营 纳入营销专卖店管理、扶持 双方达成协议

## 加盟条件和政策

### 一、加盟条件：

- 1、年轻（年龄在30~50岁左右），有活力，具有创业和商业扩展的强烈愿望。
- 2、受过中高等教育和现代商业熏陶，具备品牌运作的意识和素质。且具有致力于橱柜事业的创业热情和现代营销意识。
- 3、理解并接受“百安居橱柜”的商业理念，价值观及经营模式，并愿与“百安居橱柜”品牌共同成长，视投资为长期发展的事业。
- 4、具备厨房、建材、家具或厨房电器等耐用消费品的关联行业经验。深刻认识当地建材、厨房、家具或厨房电器市场特点及结构。
- 5、不同时经营竞争品牌或同意3个月内逐步退出并停销竞争品牌。
- 6、愿意承担双方议定年度或季度销售指标并提供一份包含当年在内的年度业务发展计划。对投资风险和收益有正确的认识和充分的心理准备。
- 7、熟悉当地市场，具有一定的经营管理能力和较强的市场开拓、运作能力。
- 8、健康财务状况及现金流量，有足够的资金进行初期投资及后期运作。
- 9、具有零售和工程开发的全方位经营能力，并能提供相应支持服务。建立专职销售队伍，具备良好的管理能力和沟通能力。
- 10、有能力与当地装修公司、开发商、设计师、承建商、及政府行业部门建立关系，并对此施加影响。
- 11、具有市场推广的专职人员及其政策。
- 12、有能力开设地段位置、营业面积、数量均符合公司要求的展厅。
- 13、经过培训后，具有专业报价、合同、订单、投诉等后勤处理的专职人员。
- 14、具有库存及库存管理的能力。

- 15、具备专业售后服务人员并提供终端客户支持服务能力。
- 16、遵守公司市场营销政策，不参与经营假冒百安居家具厂产品。
- 17、具有法人资格或合法经营资格，合作伙伴不超过2人，并明确主次。
- 18、遵守加盟商商约。
- 19、缴纳品牌保证金。

## 二、加盟政策

### 一) 货款结算

加盟商为公司提供图纸，材料配置说明，支付全款。公司下单、备料、加工！（工期为支付全款后一个月内）

### 二) 样品与品牌保证金

- 1) 公司提供样品（样品按加盟价格收取费用）
- 2) 提供首次免费培训（设计安装导购）
- 3) 提供加盟店内的各种板材色卡、样板、拉手样板、台面色块。
- 4) 提供加盟店的各种宣传资料。
- 5) 样品安装金额超过4万元，公司免费安装，低于4万元收取安装费。（具体金额视路途远近而定）
- 6) 提供加盟店样品的安装，如店的面积超过200平方，样品超过10套以上公司可派专人跟踪设计、安装。

### 三) 经营条件

- 1、商场位置：较为繁华的专业家装、建材商业区或适宜橱柜销售的独立门面。
- 2、加盟要求：必须专卖百安居家具、橱柜及相关配套产品。
- 3、基础业绩：能够完成公司下达的年最低销售任务。
- 4、办公硬件要求：配置电脑、传真机，安装绘图软件、开通上网功能。
- 5、人员要求：
  - a、负责人：具有一定的经营管理能力，熟悉当地市场。有较强的市场运作、开拓能力。协调关系、沟通能力强。
  - b、销售人员：形象较好，善于表达，具有较强的沟通、学习能力。
  - c、设计员：熟练掌握测量及cad制图，有较强的设计能力。
  - d、安装工：有木工基础，熟练掌握橱柜安装技术，确保橱柜安装质量。