

# 小程序直播如何优化各类功能

产品名称	小程序直播如何优化各类功能
公司名称	杭州黑斑马信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址）
联系电话	13386531520

## 产品详情

来高速增长。如果把小程序直播喻为桥，那商家和用户就是桥头的两端，而如何运作好这个“桥”，共同促进众多商家的新增长，这是一件非常有

意义且有想象空间的事情。因此，用小程序直播连接用户，让零售有了更大的施展“拳脚”的空间。畅移针对服务品牌洽洽的品牌特性，通过小程序直播抽奖、大额优惠券、满减赠送、新品\*\*\*、好友分享、朋友圈广告、搜一搜品牌专区等多种方式，结合了微信的社交优势，\*\*\*触达品牌用户，吸引用户完成购买，提升直播的交易转化。

小程序商城直播——直播商品——直播专属抽奖群同时，利用企业微信与微信互通功能，在直播的过程中邀请更多用户进入新的直播专属抽奖企业微信群，用户直接扫描入群二维码即可进群。可见，入群二维码为社群运营提供了更好的基础，员工可以把更多的精力用于精细化运营社群，从而进行社群裂变、提高转换率和商业化运营。不

仅如此，洽洽在517吃货节小程序直播中，畅移助力其优化了订阅功能。用户点击订阅直播后，不仅仅可以收到小程序直播开播提醒，在此基础上，还会展示直播间的专属福利商品，且赠送全场无门槛优惠券。此功能不仅能让用户“循路”返回直播间，更让用户相对于其他平台，很大程度上降低了用户流失率，增加用户下单几率。小程序

直播订阅——直播专属优惠——无门槛优惠券值得一提的是，通过小程序直播，洽洽优选官方商城收入增长近23%，平均转化率提升5.9%。且从去年5月份上线至今，商城累计GMV近1亿，累计用户也已超831万。无独有偶，维达通过小程序直播卖货的方式，也同样达成了相当亮眼的业绩：以维达2.28会员日小程序直播为例，

单日新用户就增长了2205人，单日访客数增长约43%，单日转化率达到6.43%，单日实收金额增长约27%。当然，所有的成绩都是可以追溯的。维达从创建直播，打通品牌流量—互动—转化