

颐和果园生鲜分销商城系统源代码开发

| | |
|------|-------------------------|
| 产品名称 | 颐和果园生鲜分销商城系统源代码开发 |
| 公司名称 | 广联网络（广东）有限公司 |
| 价格 | .00/件 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 广州市天河区吉邦科技园 |
| 联系电话 | 19867371424 19867371424 |

产品详情

颐和果园生鲜分销商城系统定制开发；颐和果园生鲜分销商城系统开发，颐和果园生鲜分销商城软件系统开发，颐和果园生鲜分销商城模式系统开发、颐和果园生鲜分销商城APP系统开发、颐和果园生鲜分销商城源码系统开发，颐和果园生鲜分销商城平台系统开发

在移动互联网飞速发展的时代，很多企业商家都顺应时代发展开始开发搭建一套属于自己的商城营销系统，可以帮助企业商家开发打造商城商品管理系统，配合分销功能，助力企业商家实现更好的产品营销。

一、颐和果园微商管理系统简介

随着时代的发展互联网改变的已经不止是人们的生活方式，更是一种生活观念，所有的传统行业都在不可躲避的接受它的冲击，近年来生鲜市场就是一个非常典型的代表。颐和果园作为生鲜电商市场的领头军，颐和果园微商管理系统必将在这场改革的浪潮中帮助颐和果园成为领头军的风范。

生态农业，从枝头到舌尖

现如今，生态健康已是众多家庭的期望及追求。秉着绿色健康的理念，颐和果园整合全国各地大型农业生态基地，剔除中间众多的市场流通环节，保证所有的果子都是果园一手货源。颐和果园，品质。

颐和果园的定位很清楚，就是中产阶级。中国的中产阶级人群会达到几亿，很多人想吃新鲜美味的东西，但是市场给颐和果园的只有低价、低品质和低服务的东西。颐和果园还发现，颐和果园的用户大部分是女性，有小孩，有家庭，这些用户买颐和果园的商品到底看重了哪些东西?重点就两部分：一个是商品品质，一个是服务体验。所以，颐和果园微商管理系统的理念就是好品质和好服务，这是颐和果园的生存之本。

二、颐和果园的分销制度模式解析

只需要话费338元办理VIP卡，即可用有自己专属二维码进行推广

享受推广三级分销奖励

例：通过我二维码关注的客户，即为我的一级客户，他们消费我就可以获得（ ）%的佣金

客户推荐的客户，即为我的一级客户，他们消费我也可以获得佣金

在一定期限内招满一定的会员即可免费升级为代理，代理可享受比会员更多的奖金制度

例：直推30会员升级经理，享受团队业绩4%的分红

直推100会员升级总监，享受团队业绩分红6%

三、水果在线销售平台有什么好处？

- 1、快速建立水果商城，打造个性网店、提升企业形象、塑造网络品牌;
- 2、打造网络水果分销系统渠道，快速招商、整合线上线下资源，开展网络批发代销业务;
- 3、培养、管理和扶持分销商，完善渠道体系;
- 4、兼顾分销与直销，让水果做批发零售都给力;
- 5、可以同时开展多项业务，大大提高资源利用率。

现在已步入移动电商的时代，让您的产品在移动互联网销售，抢占微信朋友圈等社交平台，带来更多的交易订单。