

# 刷脸支付推广过程中产生的利润

产品名称	刷脸支付推广过程中产生的利润
公司名称	杭州黑斑马信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址）
联系电话	13386531520

## 产品详情

团队做支撑，对于商户还有市场拓展方面有自己的独到的见解以及落地的推广方案，对于商户售后服务这块有自己的完善的售后服务体系，帮助商家与代理商完成无缝对接，及时处理商户使用过程中出现的突发情况；另外一种是用自己的公司的主体去申请服务商资质，搭建自己的聚合支付平台，做自己的独立品牌运营；这两种模式因为投入

成本不同和需要的相关经验资质不同，所以创业者也要根据本身的资源与条件，去选择适合自己的合作方式。刷脸支付推广产品推广过程中产生的利润一共有五点：1.流水分润： 微信支付宝官方给到服务商的利率成本是0.2%（万20元），目前市面上比较常见的费率是在0.38%（万38元），因此比较稳定的利润空间是在0.

38%-0.2%（万38-万20=万18元）；一个正常的商户流水分润是在3000元/日，因此一个月下来是有90000元的流水，按照万18元算，一个商户每个月为代理商带来的流水分润是在162元；若此类型商户数量累积拓展到100户时，所带来的商户流水分润总计是在16200元/月；2.硬件的差价：支付宝

蜻蜓，官方价格是1999元，机子拿货成本是在1499元，每台机子是有500元的利润空间；3. 官方的补贴：支付宝蜻蜓，每台机子是有1200元补贴，青蛙是1540元，不过前提条件是每天机子每天能达道20笔日去重交易笔数；4.平台方补贴：作为代理商，服务商平台会给到代理商推广市场时一些扶持，比如：每户8

0元的开户补贴，不仅\*\*于刷脸支付，还包括使用扫码支付的商户也算，这类的平台，据我了解，必收宝就是一家，政策还不错，是有比较丰富的支付行业经验的公司；5.广告的收益括 支付后广告和刷脸支付电子屏幕广告；支付后广告指的是 小商户使用后一码付，顾客扫码进行消费后，完成界面弹出的广告界面；刷脸支付电