

CRM系统解决方案

产品名称	CRM系统解决方案
公司名称	广东数夫软件有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广东省东莞市南城区宏图路86号南信产业国际C座8-9楼
联系电话	400-1166-002 15814178558

产品详情

CRM系统解决方案优点是什么？而随着互联网的发展和信息化时代的到来，企业需要借助信息化的工具来帮助提升自己企业。在激烈的市场竞争中寻求一个转型，占领自己的市场份额，而企业选择CRM系统来帮助自己是一个不错的选择。

CRM系统解决方案优点：1.优化企业的内部管理CRM提供了统一的业务平台，并且通过自动化的工作流程将企业的各种业务紧密结合起来，这样就将个人的工作纳入到企业规范的业务流程中去。员工也可以每天都添加工作日志，更好地梳理自己的工作。系统将发生的各种业务信息存储在统一的数据库中，从而避免了重复工作，以及人员流动造成的损失。此外，CRM系统还将传统的流程审批方式变为电子化，各项审批都可以在CRM系统中完成，包括：普通审批、请假单、报销单、差旅单、出单申请和请款申请等。CRM系统可以借助优化企业的内部管理来助力转型从建立到审批完成，只需要几分钟的时间，审批双方无需会面，大大节省了双方的时间，提升了效率，减少了很多资源上的浪费。2.优化客户管理CRM客户关系管理系统可以从多维度记录客户的信息，包括基础信息、交易信息、跟进记录等。销售人员可以通过CRM系统详细地了解客户状况，够画出一个清晰的客户画像，为其提供针对性的服务，从而提升顾客满意度，进而提升成交率和重复购买率。此外将客户信息录入到CRM系统之中，还可以有效地避免因销售人员的变动造成的客户流失。同时系统有自动查重功能，一个客户对应一个销售人员，放置出现客户被不同的销售人员重度跟踪而造成的销售周期重读和客户不满。

3.提供数据报表CRM系统的数据分析模块包含了员工线索数据分析、员工客户分析、员工商机分析、销售漏斗分析、商机趋势分析、员工的工作日志、沟通日志、电话记录分析等，系统从多个维度、多个方面对数据进行分析。管理人员可以从数据分析的结果得出企业的经营状况以及主要客户的特征，进而对企业下一步的规划作出调整。CRM系统可以优化企业内部管理，做好外部提升，同时实现科学决策，从而挖掘有价值的业务机会，提升企业的综合竞争力，实现企业的成功转型。数夫软件是专业定位家居领域的管理软件开发商，数夫CRM系统以消费者为核心，全周期客户营销，全渠道订单管理和高效供应链协同，支持新零售转型的门店管理系统。

我公司主要经营家具ERP，家具MES，家具CRM，家具SCM，家具APS,家具行业信息化，家具智能制造

我们的地址：广东省东莞市南城區宏圖路86号南信产业国际C座8-9楼电话：400-1166-002联系手机：15814178558 期待您的咨询