

淘宝直播代运营,如何提升淘宝直播间流量

产品名称	淘宝直播代运营,如何提升淘宝直播间流量
公司名称	杭州鸿石文化创意有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市钱塘区8号大街1号3幢（东楼）一层102室（注册地址）
联系电话	13073622632 13073622632

产品详情

很多直播会觉得为什么淘宝直播流量或观看人数降低，到底是什么问题导致，流量的核心因主播而异，中间涉及的因素很多，无法穷尽，如果给了流量但抓不住就掉了；这些数据提升需要靠主播自己做内容而来。

比如，常见的原因是：流量分配与主播的承接流量的能力有关，如果用户的停留时长低，互动率低，那么相应的公域流量可能就会越来越少。建议从以下几点着手：

- 1、优化直播间视觉效果，提高质感
- 2、内容紧凑，不要做成流水账，每天策划一个营销点，让用户有期待，记得你，想要回来你直播间等福利，形成一个小爆点，
- 3、从店铺导流进来，客服的自动回复直接跳转直播间，商品详情页批量上直播活动的时间+利益点，粉丝群维护引导进直播间，存量的老用户激活引导进直播间，可以先把这部分用户盘活 提高用户粘度，逐渐的你的公域流量就会起来。
- 4、对于卖单多但流量不涨的商家，一般来说可能是直播的预告、封面、

直播间布局等需要优化；同时商品如果偏于廉价，需要天天秒杀等，也会导致粉丝忠诚度很低，总结一句是虽然卖货能力不错，但直播间基础还需要再提升，需要继续努力。

5、建议提升店铺的直播数据；比如：粉丝观看时长、粉丝回访、粉丝点赞，直播加购，分享宝贝，粉丝互动（抢红包，抽奖等），粉丝关注，有助于提升流量或观看人数~

更多公域流量提升秘籍

- 1、手淘搜索（主搜）接入“ ”直播看点“ ”，可获取更多公域流量
- 2、粉丝推送，每天只支持发送1条消息（系统个性化推送给粉丝）
- 3、积极的运营例如淘宝群的的粉丝；

淘宝直播代运营,如何提升淘宝直播间流量