

## 公主家小兽出任《浙商》全国理事会常务理事

产品名称	公主家小兽出任《浙商》全国理事会常务理事
公司名称	浙江神首生物科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	浙江省宁波高新区翔云北路99号2号楼1单元4-1 (注册地址)
联系电话	15158353817

### 产品详情

《浙商》杂志自创刊以来，坚持以“引领中国民营商业力量”为宗旨，想浙商之所想，忧浙商之所忧，是民营企业的“活教材”，在商界、政界等拥有一大批忠实读者和相当影响力，同期成立于2004年的《浙商》全国理事会也正逐渐成为大的浙商商会组织之一，并得到各界的广泛认同。

神首集团创始人黄寿仙不仅在3月荣登《浙商》杂志封面，近日更是受邀担任《浙商》全国理事会常务理事。荣誉加身，对其个人是行业内知名度和影响力的肯定，对其带领的神首集团而言，也意味着更多的社会责任。

作为浙商及电商行业的代表人物，黄寿仙女士从2014年开始白手起家创业，6年时间里通过社交零售，成功打造了公主家、仟佰宠、星姿妍等多款年销售额破数亿的爆款单品。经过多年的摸索与创新，公司旗下会员制电商平台“公主购”于2018年成功上线，率先提出“前端的社交分享+会员制，品牌赋能+品牌制造”的共享创业模式，且成长速度惊人。

截止目前，公主购电商平台用户总数已突破1000万，拥有数十项知识产权，与1000多家国际国内好的合作品牌。业务布局逐步涵盖线上商城、新零售、仓储、供应链、消费金融等领域，还曾多次被亿邦动力网、浙江新闻、杭州日报等行业权威媒体深度报道。

浙商之于浙江，之于中国，都有着无可替代的重要性，不仅把握商业社会的时代脉搏，引领中国民营经济长远发展的方向，更是促进经济社会又好又快发展的一支生力军。

创始人黄寿仙女士表示：“当下的零售行业，有两个大趋势。一个是会员制消费形态盛行。这个形态，对于平台而言，通过会员费获得利润同时锁定忠实用户；对于用户而言，少了中间商和差价，能买到更便宜的商品；对于商家或品牌来说，需要一个实力平台帮他们提高销量；这样便形成了三方共赢的局面。另一个是，电商3.0的私域流量时代，即未来人人创业时代，会有越来越多的人利用自己的社交关系、流量人脉做个人线上创业。”

作为国内超前的会员制生活服务平台，公主购以超高的人气及良好的口碑，在众多出色的企业与产品中脱颖而出，不仅吸引了众多忠实消费者，成为众多商家打造爆款的首先选择平台之一，还帮助了大批消费者轻松实现“购物省钱，分享赚钱”的创业梦想。

此次，创始人黄寿仙女士荣誉担任《浙商》全国理事会常务理事，同样代表着业界人士对神首集团过往服务的肯定和信赖。黄寿仙女士表示：未来，神首集团旗下会员制电商平台公主购将进一步立足浙江，服务全球，勇立潮头，投入更多的资源帮扶线下实体伙伴、布局线下生态，为消费者带来更多更好的创新产品，为电商行业的健康有序发展出一份力。神首集团也将厚植发展，在多元化、全面化的发展道路上永不止步！