

微信团购商城系统定制开发团购商城开发

产品名称	微信团购商城系统定制开发团购商城开发
公司名称	深圳市网坛科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	深圳市龙华新区民治街道民治大道展滔科技大厦A座1505
联系电话	0755-23105899 18123858425

产品详情

网坛科技（深圳）有限公司提供 团购商城开发
社区团购商城源码开发（现成源码,快速搭建）找【薛先生181-2385-8425】

为什么要开发拼团购物系统？

团购物系统有多种拼团模式，是社交流量变现的拼团工具，商家在进行简单配置后，即可在微信上建立拼团活动，让已成交的客户自主自愿地转发活动链接凑单成团。通过拼团购物系统能让商家在获得更多订单的同时，快速抢占移动端流量！

拼团购物系统有多种拼团模式，是社交流量变现的拼团工具，商家在进行简单配置后，即可在微信上建立拼团活动，让已成交的客户自主自愿地转发活动链接凑单成团。通过拼团购物系统能让商家在获得更多订单的同时，快速抢占移动端流量！

（1）拼团购物系突破分享心态——通过拼团购物系统让所有成员共享相同的底价，带动团成员不断分享，成功打造热卖商品。

（2）拼团购物系帮助资金流转——先收钱后发货，杜绝铺货难题，真正做到沉淀资金、灵活运营。

（3）拼团购物系带动线下引流——通过拼团购物系统能让好朋友之间可以线上一一起拼团，线下共同体验，强效解决实体店的流量问题。

拼团购物系统开发原因有以下几点:

1、衣食住行，行业细分至无数个，拼多多不可能全部覆盖

细观现在成功的商城，为了留住客户，已经做到了事无巨细，保罗了基本上大大小小所有方面，我们想要买的东西都可以从从中搜多出来，但是万事皆有两面性，自身流量充足的情况下，分类越多平台越显

的人性化，试问，现在能有多少平台能做到想淘宝，京东一样自身流量巨大呢?所以笔者认为，但拼团而言，做单一行业的团购网站，小程序，完全是有很大市场，因为会员中间交集很多，兴趣一样，可以深挖单一行业细分;比喻爱好旅游的，旅游行业，景点，路线，旅游产品等，都可以细分。

2、真正的市场参与者，有极大优势

真正的市场参与者，定义为实际操作拼团的小企业，比如有实体店的水果店主，超市经营者，各种门店老板等，以水果为例，哪类水果怎么保存，怎么搭配合理，怎么搭配对什么样体质的人，每个季节适合什么样的品种，每个场合适合什么样的水果，水果店主是最了解的，如果团购的是把这类服务做好，让会员看到后做选择，优势于让客户自己选择要易于成交;其它都是此类思路来做，拼团市场还是可以的。

拼团购物系统开发都有哪些特色功能？

(1) 多模式玩法

拼团购物系统后普通团，超级团，秒杀团，抽奖团等多种拼团模式，全方位适应不同商品的拼团需求。

拼团购物系统开发，社交流量变现工具

(2) 自动成团

顾客购买商品即可发起拼团，凑够人数拼团自动成功，同时顾客也可加入他人发起的拼团

(4) 分销助力

拼团购物系统依旧包含奖励模式，多种玩法，帮助拼团活动不断壮大。

(5) 全渠道分享

拼团购物系统能将获得商品分享到朋友圈，微信群等地方，邀请好友一起组团共享低价。

(6) 商品评价

拼团购物系统还有完善的评价体系能够加深商品和店铺在用户心中的印象，推动订单的