

# 荐康客系统开发软件

产品名称	荐康客系统开发软件
公司名称	陈凯辉软件系统APP开发
价格	.00/个
规格参数	模式:平台搭建公司 联系:文章内电话 所在地:广州
公司地址	东圃联合社区东区6602-6603
联系电话	17612020621

## 产品详情

荐康客系统开发找钟玲：181-2246-6540可微电荐康客社交电商系统开发，荐康客新零售商城系统开发，荐康客分销模式系统开发，荐康客现成系统方案，荐康客成熟模式案例源码，荐康客系统开发费用。

“荐康客”社交电商新零售平台，于2019年12月29日在佛山“新时代健康产业集团”年会上正式启动推广。“荐康客”的主要管理者为“华尚健康（北京）科技股份有限公司”，此公司成立于2019年12月12日，由三十家公司入股共同开发，70%以上入股企业为央企或国企，“新时代”公司入股最多，拥有40%的股权。

荐康客社交新零售系统制度介绍：

1、“荐康客”采用了十复制裂变模式。

平台会员分为三个等级：V1、V2、V3，当你消费了330元产品后你就是V1，最少推动十人消费后就升级为V2，十个V2再推动十人消费后你就升级为V3，以此类推当然十个V3还要继续推动更多人消费。

2、“市场服务奖”分为自购回扣和销售奖励两块

(1) 自购回扣奖分析：

自购时，根据自己级别：V1时回扣5%；V2时回扣25%；V3时回扣35%。

当V1开拓市场推荐了他人消费，就会得到销售奖。按照自购回扣比例，V1推荐了新人消费，这个新人就进入了（第二层）V2行列，每推荐1个新人消费就能得到20%。因为我们要减去新到客户（V1）的5%， $25\%-5\%=20\%$ ；

当V2行列（无论什么人）推荐了新人消费，新人就进入了（第三层）V3行列，但V2行列的人推荐的新人不属于我们直推，就得把25%的奖励让给V2行列，我们能得到V3行列的10%奖励， $35\%-25\%=10\%$ 。

也就是说，当我们成为V1的时候，我们拓宽了市场，我们的团队出现了V2行列、V3行列，每次新的消费我们要么可以拿到V2行列的20%、要么可以拿到V3行列的10%的。可以永久性拿下去，没有封顶。当然肯定还会出现V4、V5、V6等等行列，但我们的奖励拿到V3行列截止。

## （2）销售奖介绍：

此奖也称“培育奖”。当我们培育了V2或V3市场，两个行列各自都最少有十人消费，我们就升级到了V3级别，每月业绩最少不低于销售额3300元，平台会发给“绩效奖”。

我们下面的团队中，有两个团队各销售了5万元，得到3%的绩效奖；当四个团队各销售了5万元，增加1.5%的绩效奖；当六个团队各销售了5万元，再增加0.5%的绩效奖。

在营销过程中我们还能获得2%的优惠代金券、1%的年终奖、5.5%的店补。这个“店补”是我们在地面开设了营销点，为平台增加了一个销售渠道，因此可以得到5.5%的补贴。

社交电商新零售是“社交电商”和“新零售”两个概念的组合体。社交电商，是针对传统电商的进一步升级。过去电商柜台式销售模式与地面柜台式销售模式雷同，坐等客户到来，并且买与卖的关系较为冷漠，人一走茶就凉，再坐等下一个客户的到来，类似于猎人狩猎。

我司团队专业开发app/小程序/微商城：社交新零售/直播系统/分销商城系统/直销系统、微商管理人/货/钱系统...等软件系统开发找钟玲：181微2246电6540（微/电）