

菲比纸尿裤系统开发

产品名称	菲比纸尿裤系统开发
公司名称	王华彬软件开发
价格	1.00/1
规格参数	
公司地址	广州市天河区御富科贸园
联系电话	15217445774

产品详情

菲比纸尿裤系统开发【刘星团队：156-2273-5296微/电】菲比纸尿裤微商系统开发、菲比纸尿裤代理管理系统开发、菲比纸尿裤商业模式解析

电商出现后，首先最痛苦的就是所谓的传统行业的销售渠道，在我国一开始甚至到现在都有人认为，网购就是要比实体店便宜，这个观念的产生电商企业起了推波助澜的作用，因为他们最开始抢占市场就是用的低价策略。这会导致传统实体企业的渠道部门和电商部门产生巨大的冲突。因为电商没有中间环节直接到消费者手里，价格低了会影响渠道的销售，因为他们卖不上价。所以后来就有了电商专供款，比如一些卖路由器、电视、冰箱的企业都有，就是为了和渠道造成直接的价格对比，但是其实说真的，质量上差不多的。

那么我们又要怎么改变这个状况呢？社交电商又是怎么在这个环境下发展起来。

一、微商渠道针对人群的精准营销

微商，本就具有精准营销的特点，对产品消费人群更具针对性。

从消费人群分析，纸尿裤的使用者是婴儿，但购买者却是妈妈。女性一般具有比较强烈的情感特征，主要表现在商品消费中，用情感支配购买动机和购买行为，并且她们容易受到同伴的影响，喜欢从众。此外，研究表明，女性更希望看到有针对性的广告。

纸尿裤微商通过朋友圈宣传广告，其针对性更强，同时，微商成交的基础是信任，许多妈妈在选择做纸尿裤微商的时候，都是通过自家宝宝体验使用良好后才做出决定，这样就能大大增强消费者对纸尿裤的信心，提高消费者的复购率。

对于国产品牌纸尿裤而言，这确实是一个不错的渠道。

二、菲比纸尿裤代理制度

菲比代理商分别有四个级别：咖菲、银菲、金菲和菲菲。

咖菲拿货1箱投资大概146元。

银菲拿货2箱投资大概272元。

金菲拿货10箱投资大概1260元。

菲菲需投资5万元的货款。

我司有现成成熟的案例，如果有需要，就快快联系我吧