

杭州天猫代运营怎么操作才能获取手淘首页免费流量

产品名称	杭州天猫代运营怎么操作才能获取手淘首页免费流量
公司名称	浙江省品融品牌管理有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市拱墅区祥园路108号3幢5楼511室（注册地址）
联系电话	13397212859

产品详情

杭州天猫代运营怎么操作才能获取手淘首页免费流量

淘宝卖家都知道，现在流量来源大部分来自手机端流量。随着移动端发展及网速的提升，手机购物成为常态。而淘宝也一直尝试从一个购物平台往社交平台转变。所以手淘首页的流量也在快速提升。这也就导致手淘首页流量是我们做淘宝的重中之重。

手淘流量主要分为手淘搜索流量和手淘首页流量。搜索流量很简单，就是搜索关键词获得的流量。那么手淘首页流量到底指的是什么呢？官方的定义是这样的：手淘首页指的是访客通过手淘客户端的首页产品，除广告banner位，每日好店产品，其他可以直接进入您店铺页面或商品详情页的入口。从定义上理解，就是指通过手机端的淘宝首页上的所有入口，除开那些已经存在的细分入口外的流量，都归入手淘首页，而且最主要的流量入口来源就是猜你喜欢。

图1（图片来自网络）

手淘首页流量相对于搜索流量有如下几大特点：手淘首页流量转化低，爆发力度大，稳定性差。相对于搜索流量，手淘首页流量是系统根据买家的搜索痕迹主动推荐给买家的，因为目的性差，或者客户已经购买，因此会致使转化降低。手淘流量对于店铺基础较差的店铺，转化率也会比较低，不稳定的特点也多出现在这样的店铺中。不过这也仅限于你家店铺基础不好，如果打好基础，人群精准的店铺可以做到手淘首页转化率接近甚至高过自然搜索的。因此在提高手淘流量之前，做好店铺的各类基础优化也是必不可少的一项功课。

.....

手淘流量的展现原理是它和买家的最近浏览有关，就是买家最近浏览收藏加购过什么产品，系统通过抓取买家信息，默认认为买家最近关注和喜欢的产品，然后推荐给买家。这部分买家是很精准的客户而且成本较低一些，是很多商家都能获取到的免费流量。即便如此，也会出现一些商家一天能有几万的手淘首页流量，一些商家一天只能有几十个首页流量的现象。我们该怎么操作尽量获取多点的流量呢？通过什么方式可以让我们的手淘首页获得更多的流量来源呢？下面小编就为大家列举了几种提高手淘首页流量的方法。

一、精准标签获取

标签是手淘首页必须说的一个概念。每个买家和产品都会有其标签，这个就是千人千面，他是手淘首页流量产生的基础。搜索引擎通过买家近期搜索的标签决定是否推荐产品。比如有买家搜索了连衣裙，或者前几天刚买过这种产品，或对产品进行、加购的话，系统就会自动根据买家的这一习惯为他们推荐类似产品。这是根据买家的搜索路径决定的，比如你刚才或者前两天有买到这种产品，收藏，加购这些操作，就是根据买家的行为习惯，搜索路径，然后匹配对应买家有可能需求的产品。这就是为什么我们每次看手机淘宝，猜你喜欢的内容总是很神奇的猜中我们近期喜欢什么产品的原因了。手淘首页流量你要做的就是这几点：高点击率，高转化率，和高UV，和高收藏加购率。

那么要如何获取标签呢？其实标签获取的解决办法很简单，那就是老客户营销了。通过回馈让利来吸引部分用户实现回购。具体操作就是让老客户任何方式进店，频繁的浏览你的宝贝，这样很快就能打上标签的。

二、直通车拉定向人群

移动端淘宝详情页展现的hot标签的产品都是付费流量，其中大部分数据直通车推广。我们可以通过投直通车为我们带来的猜你喜欢的手淘首页流量。这个方法操作起来较为简单，基本上就是找到合适的推广图片。具体路径是通过直通车的定向推广猜你喜欢，打开它，并设置你能承受的溢价，建议新开一个全新的计划，不要跟原来的混淆在一起，以免影响其他关键词计划。

我的建议就是能开定向推广的，全部开了这个，因为能带动普通的（刚才说的第一种）手淘首页权重和流量。当然，一定的点击率和转化是必须的。需要持续烧，控制好日限额，提升点击量，手淘首页猜你喜欢的流量就会出来了。这一方法比较简单直接，当然也比较烧钱。而且你的内功要到位，点击率、收藏、加购、产出等指标跟上。

三、达人猜你喜欢

达人属于第三方，我们需要找达人合作。淘宝里面有个V任务，直播，清单，头条，爱逛街，等等达人都有。而且这个效果比较慢，需要坚持。到达中后期的时候，效果会较好。至于技巧，那就需要我们好好关注我们想要选择的达人，然后通过对比选择适合我们店铺的达人，达人的帐号也有权重。他们的权重高我们成功的可能也会更大些。

四、微淘引流

微淘是淘宝为了增加卖家和买家粘性的一个功能，是卖家内容营销的一个关键工具。卖家通过发布微淘获取一部分流量。而且微淘都是通过个性化所展示的，所以就算不是你的粉丝，有有一定的几率可以看到（当然增加粉丝数是微淘营销的王道），你所发布的微淘内容都将被展示在买家页面里，并且这些流量都是非常巨大的。

图2（图片来自网络）

以上就是手淘流量的四条获取方法了，希望大家能够学以致用，想要掌握好手淘流量的获取技巧并不能够一蹴而就，关键还得在于我们多学习多实践，合理的布局和规划店铺，才能将免费流量牢牢把握在自己手上。