

古力佳电商教你巧选关键词

产品名称	古力佳电商教你巧选关键词
公司名称	四川古力佳电子商务有限公司
价格	999.00/个
规格参数	
公司地址	四川省成都市双流区九江街道双九路二段188号2栋1层10号（注册地址）
联系电话	18882491073

产品详情

很多新手朋友，在刚开拼多多店的时候，店铺没销量没流量，不想也不敢刷单，这种情况下如何破局？只有一个出路巧选关键词，那怎么巧选推广关键词呢？下面小编给大家分享一下拼多多拼多多怎么选择推广关键词~

怎样才能选到适合商品推广的关键词？

- 1、每个关键词的点击量不能太少，有的卖家朋友前期推广计划就100元，却开了50个关键词，这样不可取。建议卖家朋友，尤其是中小型商家前期推广不要开过多的关键词。
- 2、要选择关键词，例如“破洞牛仔裤”就比“牛仔裤”好，另外前期计划要给力，点击率要达到行业水平的1.5-2倍，否则质量分很难上去，PPC也拖不下来。推广后期，关键词可以热度高的词为主，如果前期基础弱，利用词引流会好很好。
- 3、可参考同类目产品来选择关键词，好是做一个表格，拆分关键词，选择适合自己产品的。

此外，也可以利用其它的软件工具选取商品关键词，再通过关键词的竞争力公式来选择适合的关键词。

注：关键词竞争力=搜索热度*点击率*支付转化率/竞争强度

转换率下降？

- 1、曝光量下降：曝光量下降，就一定会影响人群定向的转化，可试试提升溢价比例来增加曝光。
- 2、点击率下降：创意图是影响点击率关键的因素，如果数据波动，就需要查看一下创意图是否出现同质

化严重的情况；还有就是，注意一下同类竞争店铺是不是推出了什么新优惠，根据实际情况要做出调整。

3、中差评：评价对于商品的转化率影响很大，有些买家觉得产品还不错，但也可能会因为不满意你的服务态度而给你差评，因此，客服工作就显得十分重要了。一定要做好客服培训，用专业、周到的服务提高顾客的购物体验，降低差评率，还有可能会有助于提升转化率。

4、链接异常：例如被扣分、降权等，这些都可能导致系统限制流量的进入。

好了，以上就是我们本次分享的全部内容了，希望能够对大家有所帮助吧。