

合肥境外投资备案如何申请-备案须知

产品名称	合肥境外投资备案如何申请-备案须知
公司名称	深圳一九七八品牌传播有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	深圳境外投资备案深圳福田区
联系电话	17748523437

产品详情

合肥境外投资备案如何申请-备案须知

全国范围城市境外投资均可承办

专业高效20个工作日内通过

境外投资备案 刘生 17748523437

37号文登记,返程投资, 外汇登记, odi登记是什么

37号文登记,返程投资, 外汇登记, odi登记需要多长时间

37号文登记,返程投资, 外汇登记, odi登记代办贵吗

37号文登记,返程投资, 外汇登记, odi登记有很多成功案例

37号文登记,返程投资, 外汇登记, odi登记全套代办可以吗

37号文登记,返程投资, 外汇登记, odi登记我们16年就开始做了

37号文登记,返程投资, 外汇登记, odi登记后的国际税务问题托管

37号文登记,返程投资, 外汇登记, odi登记后续的维护成本

37号文登记,返程投资, 外汇登记, odi登记的金额多少合适

37号文登记,返程投资, 外汇登记, odi登记证书办理

背景?

近年来,越来越多的中国企业前往海外投资,根据我国法律规定,企业在前往海外投资前,需要按照商务部和省级商务主管部门的相关规定,实行对外投资备案和核准管理。那么,核准管理和备案管理

有什么区别?哪些情况下必须要经过核准,方可投资,哪些情况下需要备案呢?下面刘生进行了详细梳理。

我们首先来看,核准管理和备案管理有什么区别?企业个人37号文,返程投资备案涉及敏感国家和地区、敏感行业的,需要实行核准管理。企业其他情形的个人37号文,返程投资备案,需要实行备案管理

。接着,我们来看,企业个人37号文,返程投资备案,在哪些情况下需要通过核准,方可投资?具体应该如何申报??

企业个人37号文,返程投资备案涉及敏感国家和地区需要核准,具体包括:1.与我国未建交的国家和地区;2.发生战争、内乱的国家和地区;3.根据我国缔结或参加的国际条约、协定等,需要限制企业对其

投资的国家和地区;4.其他敏感国家和地区。

企业个人37号文,返程投资备案涉及敏感行业需要核准,具体包括:1.武器装备的研制生产维修2.跨境水资源开发利用3.新闻传媒4.根据我国法律法规和

有关调控政策,需要限制企业个人37号文,返程投资备案的行业包括以下:1)房地产 2)酒店 3)影城 4)娱乐业 5)体育俱乐 6)境外设立无具体实业项目的股权投资基金或投资平台

实行核准管理的项目,投资主体应当通过网络系统向发改委提交项目申请报告,申请报告包括以下内容:

1.投资主体情况;?

2.项目情况,包括项目名称、投资目的地、主要内容和规模、中方投资额等;

3.项目对我国国家利益和国家安全的分析;

4.投资主体关于项目真实性的声明。

注:投资主体是中央管理企业的,由其集团公司或总公司向发改委提交;投资主体是地方企业的,由其直接向发改委提交。?

在16年2月,刘生协助广东一家企业办理向个人37号文,返程投资备案注资汇款的业务中,我们详细了解了企业个人37号文,返程投资备案进行备案的流程。刘生首先到国内某中资银行,咨询关于如何打

投资款前往境外,银行给出的回复是投资款必须通过境内企业对公帐户汇出,不能以股东的个人银行汇款;其次,境内企业如需向境外汇投资款,境内企业必须先取得对外投资备案证书;此外,境内企业

向境外汇投资款,需满足外汇管理局规定的对外投资的要求。

接着刘生咨询了外汇管理局,关于境内企业对外投资,必须满足哪些条件,给出回复如下:1.

境内企业对外投资,其境内企业必须成立满一年;2.个人37号文,返程投资备案的款项不能大于境内企业注

册资本;3.境外设立的企业,必须与境内企业的行业有关联;4.

对外设立机构成立后,从第2年起,每年的6月30日前,必须向外汇管理局提交年检报告;5.

境内企业对外投资,必须前往企业所在地的

商务部对外合作处，办理投资备案证书；

接着刘生又到市商务部及发改委咨询了办理个人37号文,返程投资备案证书的流程及细节最终协助该公司拿下了商务部发改委的两个对外投资的批文 在刘生整个咨询过程中，没有一个部门可以统一

全面详细的解答全部流程，每个部门只负责自己的那部分环节，无论从精力还是时间来说都给企业增加了不少的负担。对于整个环节而言，办理对外投资备案证书是最前置的环节，特别是投资项目情况

说明，是批准备案项目的关键。？

刘生? 37号文登记,返程投资，外汇登记，odi登记证书?

公司介绍?

我司是一家专业的跨境商务咨询公司，主要从事跨境投资（ODI）设计及落地、红筹和VIE设计及落地、返程投资设计及落地、进出口咨询等方面的专业团队。经过多年在这一领域的深耕，我们已为上百

家企业的海外投资和并购、红筹和VIE设计的政府审批环节提供了咨询方案，为众多的企业架设起从境内到境外，从境外到境内的合法的资金通道。我们这部分客户中的15%是上市企业。让资金的进出境

合法、合规，为企业的“走出去”保驾护航，是我们的理念。在咨询项目中，我们往往能提供独到观点及真知灼见，这也是我们为客户服务的过人之处。这些真知灼见的背后，是企业每年数亿美元的跨

境投资项目。?? 业务范围：1、公司构架规划，境外公司设立、跨境税收筹划、离岸豁免2、ODI（企业个人37号文,返程投资备案）备案办理3、FDI（境外融资及返程投资个人odi备案直接投资）备案办

理4、37号文境外融资VIE架构搭建5

、QDII通道搭建6、法律服务法律咨询、国际公证、法务顾问、尽职调查???

我们郑重承诺：凡我公司经办的公司注册、开户、律师公证、...等业务项目真实可靠，

如有虚假愿承担法律责任。用心服务客户，同客户一道赢取商业利润。

拓展阅读

或许也正是基于这一点,加拿大在特朗普的威逼之下,始终没有轻易就范。过去的一年中,加拿大的谈判代表在不断地更改NAFTA条款,但在过去的5周里,加拿大并没有参与讨论。于是,美方加紧了对

墨西哥的谈判节奏。

某种程度上说,特朗普很走运,因为就在这个节骨眼上,他抓住了墨西哥新旧政府交替的机会。由于墨西哥国内政治的原因,此次特朗普实际面对的是两个谈判对手——即将离任的墨西哥总统恩里克·

培尼亚·涅托与即将上任的安德烈斯·曼努埃尔·洛佩斯·奥夫拉多尔。前者想要借保留《北美自由贸易协定》的一些制度性安排来约束继任者,而对后者而言,如能在自己上任前与美方达成协议,则

能将美国可能带来的负面政治冲击减弱。特朗普或许恰恰抓住了二者这样的心态,从而推进了自身的议程与利益。从这个角度讲,特朗普也不愧为一个狡诈的商人总统。

但如果从国际社会的角度看,

美墨此举恐怕开了一个不好的先例。区域性经济合作组织的原则本来就应该是一种“共同体精神”，即通过团结本区域内的所有国家达成共同遵守的协定来维护、增加共同

的利益——利益共同体、命运共同体。然而，此次特朗普的墨西哥“微操”，实质上背离了共同体精神，而是以骨子里的单边主义或“少边主义”来推行的政策。美国通过双边途径，先与议价能力较弱

的谈判对手达成初步共识，然后逐步扩大，一点一点倒逼议价能力较强的对手就范，即要么承认既成事实，向美妥协，要么遭受美国及其“非自愿追随国”的联合围堵。

对此，英国《金融时报》的社论评论道：“新协定达成的方式与协定本身一样令人不安。”从这句评价背后，人们或许能够读出一种道义上的忧患与批判。遗憾的是，美国当前的执政者对国际道义与规则

缺乏丝毫的敬畏之心，其眼中只有美国本国的利益和强权的护持。

美墨新协定的后果

这份尚未完全确定的双边协定究竟有多大分量呢？在特朗普本人及其支持者看来，这显然是这位美国总统的最新“政绩”。

但也有观察者认为，这不过是一些表面文章。新协定中，汽车原产地规则的要求变得更高（编者注：美、墨双方达成的初步协定规定，只有当一辆汽车上75%的零部件在美国和墨西哥制造时，车企在进出

口时才能获得零关税优惠；而NAFTA之前的规定是62.5%的汽车零部件须在北美自由贸易区制造）。这可能产生一定的连锁反应，譬如一方面增加汽车整车生产的活动向美国本土的回流，同时借助削减零部

件进口的数量来定向排挤其他国家所制造的零部件。可是，对于美国本土的消费者以及全球购买由美国组装出产的整车的消费者而言，将别国产的零部件强行从北美供应链中剔除，究竟会增加他们的购

车成本、增加生活负担，还是降低成本、带来实惠，结果是显而易见的。

当北美整车生产体系因其供应链复杂化而推高成本后，来自印度、欧盟、韩国，尤其是日本的汽车生产商有可能通过采取新的、更有效的成本控制手段来降低他们出厂的整车价格，从而赢得北美乃至全

球汽车市场的更大份额。而到那时，“搬起石头砸自己的脚”的特朗普恐怕又不得不“重操旧业”——通过对这些国家的厂商征收超额关税来平抑他们的成本优势。这又是何苦呢？或许到那时，饱受美国

经济“霸凌”之苦的世界各国、各大行业、各大公司，都将联合起来，共同抵制这位高傲的经贸暴君。