

# 早幼教运营管理系统如何做好招生管理

产品名称	早幼教运营管理系统如何做好招生管理
公司名称	广州市见绪教育科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市海珠区新港东路M+创工场集创空间1110栋早极客
联系电话	17875571299

## 产品详情

疫情之下，早幼教机构现下关心和担心的问题是什么？

1、“春招”

2、“如何线上运营”

3、“没有营收，仍有成本”

4、“退费”

5、“何时复课”

6、“如何转型线上”……

经过这次疫情停课，很多机构已经见识到“直播”的流量红利，也想开拓线上渠道，分一杯羹。在这样的  
大环

境中，选

择合适的路径融合

线上，提前做好准备，培训老师线上

教学的能力和线上教务管理，[线上招生运营](#)，服务等，才能为校区后期多元化运营招生做准备。

而我们也看到不少机构在停课期间也开启了线上课程、社群活动等等，收集回来了一批意向客户的名单

。而在复课前，做好[名单分类管理](#)

很重。以往我们都是靠人手一个个输入信息录入名单资料，等每个市场、课程顾问整理汇总好，主管们、老板们才能分配管理名单、查看活动的效果。

这时才跟进名单，可能已经隔了一两天，家长对我们的记忆已经淡薄，再去跟进也许就已经被其他机构抢走了。而且单靠人手录入，不仅费时效率慢，还容易因场面火爆来不及录入丢失好几个名单。

中心复课前正是名单跟进、制定邀约计划的好时机，招生引流的关键，与家长建立进一步联系。

1

采单更便捷，推广效果更可控

早极客[运营系统](#)

可以定制采单二维码，帮助市场人员精确地定位名单来源渠道，生成属于你的二维码，在不同点位放不同的二维码，精确获取采单信息和定位。

家长扫码就能获取到真实有效的客户信息，自动导入运营系统后台，随时监控每个渠道的推广效果，多维度提升转化率。

2

跟进更贴心，课程顾问更积极

通过早极客系统的辅助，校区可以清晰地看到每次跟进记录。比如哪些客户是已经邀约的，哪些是第二次到访或者是已试听的，这些客户就可以重点跟进，让意向客户成为会员。

当日跟进、客户关怀、试听安排等待办事项也能通过早极客运营系统智能提醒，工作任务主动推送，招生流程更及时高效，提升课程顾问的积极性。

现在信息化时代，如果机构没有正规的管理系统辅助，所有管理纯靠人手，老板容易分不开身，无法管理超过2个店，学员人数一多资料就翻不过来，一不小心就被离职的课程顾问带走一部分名单。无法统一管理标准，收支混乱，中心复课后的运营就更艰难。

在这个关键时刻，校区详细的数据统计、分析更能帮助老板们做好规划、预判，帮助园所更好的复课。

除此之外，还有校务工作处理、如何给到家长放心托付的信心，这些通过早极客系统都能实现。

早极客现开放100家机构免费使用，全面助力大家复课，在困境中突围。