

做刷脸支付系统全国招代理推广商户

产品名称	做刷脸支付系统全国招代理推广商户
公司名称	福州帮客范网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	电话:18650706126
公司地址	福建省福州市仓山区信平路6号二层155室（注册地址）
联系电话	13067350066

产品详情

如何对接已经接入支付的商户？

- (1)大体量商户多请老板吃饭，了解有没有竞品竞争，或者了解商户近期有没有活动计划，帮助提供运营支持;
- (2)多给收银员一些小恩小惠，拉近关系，让收银员帮助引导消费者用微信、支付宝支付;
- (3)流量不大的商户，了解不使用的具体原因，逐个解决;或者送他们一些营销功能，刺激他们使用。

目前市场“低费率”较多，该如何对接这类商户？

首先，服务商需了解重要的一点：服务商赚取的返佣来自商户扣的费率，如果费率调低，那么意味着返佣自然随之减少。

其次，初入市场的服务商，建议优先对接还未接入移动支付的商户，在过程中多学习市场费率问题的相关知识，再考虑和已接入移动支付的商户去洽谈。

目前市场上低费率多来自于间连通道;我们可以为商户提供更多间连通道没有的营销功能，满足商户更多需求：支付宝预授权、会员、卡券、公众号管理、小程序点餐、支付+广告、支付+卡券、支付+小票...
...从侧面进一步打动商户促成合作。

如服务商在业务拓展初期需要累积商户量，能接受给商户调低费率，可以通过【微信支付服务商平台】和【蚂蚁金服开放平台】适当调低费率，或通过网商银行通道自主约定商户签约费率，对于费率要求太低或实在没有办法调整的，也可以与商户洽谈，给商户返费达成合作。

要多引导商户关注费率以外的内容，不要一上去就谈费率，要谈自己品牌的价值，抓痛点、谈需求，针对不同需求的商户推针对性的功能，通过服务以及解决方案推进合作，签约就是自然而然的事情。

间连与直连的差别，对商户有何影响？

移动支付行业比较常见的有两种通道——直连通道和间联通道。

直连：指商户不通过任何第三方机构，直接通过微信支付宝官通道接入微信支付和支付宝，交易和资金都不经过任何第三方机构。

间连：指商户通过一个第三方机构，间接接入微信支付和支付宝，交易和资金都要经过第三方机构。

我们所说的间联通道，之所以接入快速，是因为规避了相关监管流程，一定程度上增加了资金风险。在此前发布的文件中，央行明确指出间联通道应该加强监管。

不难看出，央行更鼓励商户接入像微信支付、支付宝所开放的直连通道。而且从市场反馈来看，直连通道拥有资金实时到账、安全、稳定，以及对账的准确、高效等特点，能满足更多商户使用需求，尤其适合大中型商户使用。

对于大商户，直连有什么优势？

1、产品的可靠性

管理软件经过大量的客户商户验证，在大型集团企业对接、大量商户管理、大量订单同时交易、大量数据并发处理上有过大量考证，可确保产品使用的可靠性。

2、官方通道的安全稳定性

不同于银行服务商的间接连通，我们名下商户均可实现直接连通官方后台，能够保证通道持续稳定运行，没有通道关闭风险，没有资金安全风险。

3、账目的清晰准确性

由于我们直连官方平台，在多年的数据验证下，直连官方平台商户能够保证及时到账、账目清晰、准确无误等特点。

4、强大的管理能力

产品支持大商户进行店铺管理、员工管理，不限制分店店员数量。清晰的平台内订单管理、账目管理。

5、商户侧强大的营销可能

通过直接连通官方平台，可以获得多样的营销工具，可结合微信强大社交功能、支付宝生活圈功能让商户获得多样化的自运营能力。

特殊行业或大型企业商户如何对接？

针对特殊行业或者大型企业商户对接主要涉及一下几个环节(仅供参考)：

1、找到商户关键负责人，清晰说明业务内容，获得负责人认可

2、找到实际商户管理者，一般为运营经理、总经理等角色，和实际管理者沟通实际的业务场景及我们的产品功能。共同确认实际需要接入支付的使用场景。

- 3、对已确认的使用场景进行实际了解，召集各场景负责人进行会议讨论，商谈实际使用可能出现的需求及问题点。
- 4、解答相关问题后正式接入，交付完整的产品内容(如：平台网站、软件安装包、APP、开放接口等)
- 5、进行各场景人员培训，可交付相关培训文档
- 6、铺设相关物料
- 7、指导相关官方活动内容、商户自运营活动配置方法
- 8、及时检测商户运营情况，及时解决商户问题

刷脸支付助力于我国早日实现无现金社会，商家支付方式的多样性，消费者有选择支付工具的权利，商家有提供多种支付方式的义务。当前刷脸支付咨询异常火爆，为了方便大家进一步了解刷脸支付项目，我们开通了专属通道，对刷脸支付感兴趣的朋友添加

18650706126