

咻电科技 南昌共享充电设备合作代理好做吗

产品名称	咻电科技 南昌共享充电设备合作代理好做吗
公司名称	四川咻电科技有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	四川成都市金牛区蜀西路52号2A座14层
联系电话	18788923756

产品详情

都在唱衰共享充电宝但为何商场里还不少？——共享充电宝代理

当初陈欧投资街电共享充电宝是很多人都不看好的，咖啡厅共享充电设备合作代理好做吗，但是现在的街电仍然能在各大商场里面看到，说死也还没死，说做大也没看见扩张的很厉害，反常的是街电好像还有别的竞争对手的，一些不知名的品牌我都没听说过，你像支付宝上也有扶持的共享充电宝品牌—那其中就包括咻电科技的共享充电宝“咻电”。

所以共享充电宝也不像是要死的一种商业模式啊，而且由于损耗低比共享单车共享汽车靠谱多了？

一个充电宝正常的寿命用个一两年没有问题，而且放在室内柜台上基本上不担心丢失的问题，关键是你想要充电是需要先交99的押金的，根本也不用担心你不还的问题，我相信做共享充电宝的就希望你还不呢那样99的押金就赚了！所以共享充电宝是一个维护成本很低的行业，只不过利润不会太大盲目扩张规模也不行，最重要的是无法快速积累用户换取利益啊，而且押金的停留会非常一般，一般都是用了马上就还了，所以像ofo小黄车一样“拿钱生钱”就很难了...

但是咻电科技的共享充电宝“咻电”就不存在这个押金的问题，据咻电科技业务经理说：“支付宝目前是免押金的，微信在近期一周内也会上免押金”。这样彻底打消了客户对押金问题的困扰！！

企业愿景:科技智慧生活，南昌共享充电设备合作代理好做吗，服务智慧人生

企业使命:用心创造，让充电更便捷

企业价值观:用户的满意才是企业的动力

咻电，一部可以赚钱的共享充电宝！

咻电，咻咻一下就满电！

小产品 大覆盖 大可作为！

租金收益

租金收益是共享充电宝项目的基本收益

也是共享充电宝的主要收益来源

如果说是大多商户的普遍单客价是2元/小时

平均每个充电宝每天租借3次

平均每次2小时，若每小时设置2元

1台U800每天收益就是 $8 \times 3 \times 2 \times 2 = 96$ 元

1个月30天，那1个月收益就是 $96 \times 30 = 2880$ 元

1年收益就是 $4320 \times 12 = 34560$ 元！

可以看出，共享充电宝的投资人

光从租金收益这部分

就能够赚取到一笔可观的收入

变现之困

“以共享单车为例，供给规模足够大的时候，必须要使用但不一定要拥有的东西就可以变成共享的基础。充电宝是一个道理，要先解决的是供给端的规模化的问题。”小电创始人唐永波认为共享充电宝可以改变消费者的行为习惯。

来电的相关负责人则认为，用户在哪里，哪些网点就有价值。而量化网点的价值，机场共享充电设备合作代理好做吗，来电有一套评估系统。根据流量、充电需求、停留时间、用电焦lv感、替代方案等多个维度划分出十多种场景。根据每一种场景划分出相应的运营策略。

依然有不少分析人士对共享充电宝行业并不看好。互联网分析师钱皓认为，共享充电宝是伪需求，缺乏高频使用场景，且复用率低。易观IT分析师朱大林表示，“智能手机在2011年和2012年的时候飞速发展，充电宝的销量也在2012年的时候达到了井喷的状态。现在人手一个甚至两三个充电宝的现象是很普遍的，不少人出门都会随身携带充电宝。”

此外，产品质量安全和用户隐私安全成为外界关注的焦点之一。作为一个低门槛的产品，不少公司都希望在这个风头正甚之时分一杯羹，但这也导致了一些使用安全、数据安全和品质问题。

关于咻电科技

咻电科技有限公司是一家专业从事高新技术研发和智慧场景社交为主导的创新型企业。我们坚持以卓越的服务品质、专业安全的技术服务实力，为不同群体的用户提供更好更优质的服务。

公司拥有百人专业技术团队经过长时间的努力与发展终于研制出一款方便用户使用、符合大众创业万众创新的共享充电宝——咻电。全国拥有21个市场运营分公司，1000人以上的市场运营团队。

咻电，咻咻一下就满电。咻电不仅是一款使用方便、充电迅速、质量过硬的共享充电宝，更是一款多功能、多用途、多盈利的社交场景平台，智能广告投放系统+智能营销系统+OA管理系统+共享互联网+经济，让这款产品更有市场潜力，更有发展投资潜力。

公司拥有百人客服团队为您全程售前、售中、售后服务，完善的服务体系，让用户使用放心、让投资者更安心。

咻电科技-南昌共享充电设备合作代理好做吗由四川咻电科技有限公司提供。咻电科技-南昌共享充电设备合作代理好做吗是四川咻电科技有限公司（www.xiudianer.com）升级推出的，以上图片和信息仅供参考，如了解详情,请您拨打本页面或图片上的联系电话，业务联系人：贺经理。