

高科技智能化家用电器产品吉福瑞智能晾衣机【招*商】

产品名称	高科技智能化家用电器产品吉福瑞智能晾衣机【招*商】
公司名称	上海睿智大业家电有限公司
价格	2580.00/件
规格参数	产品类别:晾晒架 品牌:吉福瑞 材质:不锈钢
公司地址	中国 江苏 泰兴市 大庆西路51号
联系电话	86 523 87604695 13016704565

产品详情

产品类别	晾晒架	品牌	吉福瑞
材质	不锈钢	可否伸缩	可
可否折叠	可	型号	吉福瑞
规格	吉福瑞智能	产地	吉福瑞智能
箱装数量	10000	贸易属性	招商订购

招商手册

1、企业简介

我们的睿智大业

经营理念

企业文化

2、产品功能

产品功能

产品优势

3、产品展示

4、权益说明

市场推广

合作政策

权益法则

5、合作理念

创业感想

2经营法则

加盟支持

加盟流程

加盟条件

1、公司简介

上海睿智大业家电有限公司是一家专业致力于智能晾衣机的研发、生产、销售为一体的高新技术企业。公司研发的“吉福瑞”牌智能晾衣机，2007年获得了国家新型实用专利（专利号：zl200620047439.0）并投入生产。产品主要分为民用和商用两大块，民用产品主要有jfr190ma、jfr95ma二大系列，产品具有暖风烘干，紫外线杀菌，浴霸取暖，夜间照明，自动升降，无线遥控等功能。产品质量通过了iso9001-2008质量体系认证，jfr190ma系列产品主要安装在阳台上，jfr95ma系列产品主要安装在卫生间，均能20~30分钟内快速烘干衣服等，产品主要应用于高楼阳台、家庭卫生间、学生公寓、医院病房、宾馆客房、出租房，给您的居家生活和外出旅行带来快捷的服务和温馨的感受。

公司占地面积10000多平方米，其中建筑面积7000多平方米，公司拥有员工200多人，其中本科学历占90%以上，年产值超亿元。公司跟国内外众多高校研究所存在紧密的联系和合作，并拥有自己独立的新产品开发和测试中心，能根据市场和用户的需要，不断开发出更多的新产品。

总经理吉志进热忱欢迎有识之士加盟销售本公司产品，本产品由我公司独立开发，独家生产，国内市场暂无同类产品。让我们共同为人们的快捷生活带来方便，为我们的事业锦上添花、共创美好明天。

经营理念

通过创造最佳的产品和服务，实现人类的共同利益，提高人类的工作、生活质量是睿智大业人义不容辞的责任。

企业文化

企业使命：

构建责任企业，参与公益事业；追求经济价值，创造规模效益。

人才战略：

以德为本，广纳贤人，量人使用，各尽其能。

经营目标：

以顶级品牌为已任，让更多的人尽享高贵品质。

经营战略：

产业规模化，产品特色化，品牌国际化，管理创新化，经营连锁化。

2、产品功能

六大功能--领先科技—干净衣物

(1)、暖风烘干：国内同类产品中，首先采用暖风加热技术，使烘衣与晾衣形成一个完美的组合，机内配有的高频暖风机与专用防爆浴霸灯，高效绝缘，定时限温，安全方便，具有升温快，热量强劲的特点，能在20~30分钟内快速烘干衣服、尿布等。给你的居家生活和出差旅行带来快捷的服务和温馨的感受。

(2)、紫外线杀毒：护卫健康，远离病菌，预防为先，机内配有的杀菌灯在波长上有特别的效果，发出的紫外线能高效杀死病毒，有效降低常见病的发生，特别适合孕妇、老人、小孩。同时，吉福瑞智能晾衣机加装了紫外线防护装置，避免了紫外线对人体的过多伤害。

(3)、夜间照明：照明灯采用科学工艺和特定荧光粉制成，发出超白光，显色逼真、光通量大，使用寿命长。再加上完美的流线设计，使您倍感温馨、浪漫。

(4)、浴霸取暖：传递家的温暖！寒冬呵护，尽享美丽人生。

(5)、自动升降：升、降、停由遥控器控制，运作超级静音，使您倍感舒心。

(6)、无线遥控：吉福瑞智能晾衣机遥控器采用无线数码控制，确保长距离，大角度使用状态下的灵敏度，真正做到随心所欲。遥控器上的大尺寸，高亮度的lcd显示屏，实时显示工作状态，让您一目了然。

产品优势：

、晾衣机智能化的新产业

多年的精心设计和生产，吉福瑞智能晾衣机无疑是智慧和心血的结晶，是数字3c和家居智能化的完美融合，是世界阳台家电的领导者，丰富和发展了传统家电的范畴。标志着新生代生活电器的又一开始。在众多的概念性家居产品中，智能晾衣机无疑又是最贴近生活的产品。

正如近几年来由于抽油烟机的发展所形成了橱卫家电的产业一样，吉福瑞智能晾衣机，正在推动、兴起一个新的家电产业。

、烘干 吉福瑞—创新阳台家电

吉福瑞智能晾衣机机内配有的浴霸灯及高频暖风机，能快速烘干衣服等，即使是阴天下雨，也能给你的居家生活带来快捷的服务和温馨的感受。

、健康吉福瑞—消毒型阳台家电

关爱健康，远离病菌在于预防。而通常家庭洗衣实际上是用物理的方式清除污垢，根本无法达到灭菌的要求，人们更不了解用什么方式来保护自己全家的健康，很多人会提出疑问：怎样才能更好的消灭细菌，让疾病远离家人呢？

吉福瑞的关怀在于将智能晾衣机与紫外线杀菌灯合为一体，在晾衣的同时就完成了杀菌过程。健康革命，从阳台开始！

、耐用吉福瑞--使用频率高的阳台家电

晾衣这个最普通的生活情节，实在是一般家庭每日所必须的家庭劳动，对于家中有老人、小孩、及孕妇的家庭，一台智能晾衣机更是轻松不少。吉福瑞严格的质量控制程序，造就了其一流的品质。在北方，空调一年中使用3个月左右，在南方的深圳，一年四季中空调使用也就是6个月，而晾衣机却是几乎天天在使用。常年使用、频率之高、功能之全、实在的使用价值，吉福瑞给你带来更多的增值机会。

、浪漫吉福瑞--点缀雅致生活、享受人生情趣

也许一个浴室水龙头几千元，一个洗菜盆几百元我们已经司空见惯，价格我们暂不说。但哪有一样产品能与吉福瑞智能晾衣机相比，从室外就能看出主人的情调和恢弘吗？当你和朋友一起在阳台上喝茶聊天、畅谈人生时；当你在太阳的余辉照射下的阳台上读书看报、娱乐休闲时；夏日深夜来临、万籁俱寂，只听到滴搭的钟声和可以微闻到太太和女儿的呼吸，当月光摇影、月色流泻中的你，躺在阳台上的摇椅中静静释放一天的疲劳时。你是否需要一个富有烂漫情调的阳台呢？现在，就启动阳台家电革命吧！让阳台也成为你一道亮丽的风景。

3、产品展示

图片（公司摄制）

4、权益说明

市场推广

总部推广下的市场发展模式

上海睿智大业家电有限公司市场经营的最终目的是:把产品卖给消费者,而不是卖给经销商,把全国市场的经营看作一盘棋,每一步骤都精心规划,用心血锻造!

在大多数销售商尚不具备丰富的管理经验和系统的销售推广能力的现实条件下，睿智大业人深知多区域销售业绩的好坏，不仅在于销售伙伴的经营经验和能力，更在于品牌的市场地位及发展等大环境，以及企业是否用心帮助销售伙伴在当地创造有利的营销环境有很大关系。因此，睿智大业人推行总部主导下的市场发展模式，由总部统一提供专业策划，并进行强势的品牌推广，企业全力创造强势的品牌声誉和良好的品牌竞争环境，用心和销售伙伴一起对具体的区域市场精心经营，共创辉煌！

睿智大业区域经营互助协作模式

睿智大业品牌的强势推广，公司最为关注的是代理商在当地开拓市场，建立营销体系，产品在当地的有效宣传活动以及产品在市场的销售势态，公司不仅要求所有代理经销商在品牌上的强势宣传，同时更关注产品在市场销售数量的迅速提升。在不定期召开全国市场经验交流会上，大家共同分享成功者的经验，共同发展、共图大业。同时睿智大业致力于当地销售自愿的互助分享，让更多的意向客户成为我们共同开发市场的财富，并最终将当地市场全部资源及客户信息汇总于独家代理商（即加盟商）。

合作政策优势

合作政策					
合作级别	加盟费	首批供货	年度销售量	供货价	统一零售价
省级加盟商	20万	300	3000		2980
地级加盟商	5万	100	500		2980
城市代理商	无	20	200		2980
说明	<p>1统一零售价_2980_元/台是总部根据国家物价局相关规定建议全国统一零售价，总部在各媒体，各地代理商可根据当地市场需要上调零售价，但不得低于此零售价，一经发现将取消代理</p> <p>2以上供货价不含税及安装费，如需开据发票，税费由代理商承担。（普通税4%，增值税14%</p> <p>3总公司对代理商一个年度进行一次销售量考核，如达不到以上规定销售量80%，总部有权</p> <p>4加盟商在当地拥有成熟的营销团队，成熟的营销网络及渠道，能保证年度销售量达到上属总销售量的供货价2%给予返点奖励。</p>				
总部支持明细	<p>1：广告支持：a、总部总体广告规划支持（总部打造市场品牌，对产品进行全方位投放广告宣传后，总部立即在加盟商区域内媒体投放区域广告支持，协助加盟商启动市场。</p> <p>3、总部定期派专员到加盟区域进行市场调研并全面指导加盟商进行市场开拓，并不断提供创新加盟商强强联手。</p> <p>4、总部协助加盟商开拓下级加盟代理，总部利用自身强大的客户资源，定期给加盟商提供代理客户信息，协助加盟商洽谈下级代理加盟，发展渠道。</p> <p>5、总部完善的售后服务支持：总部所有产品实行一个月出现质量问题（非人为损坏）包换，一部产品质量受理电话24小时不间断提供服务。</p> <p>6、省级加盟商达到年度销售量_3000_台以上，总部年终一次性按总销售量的供货价2%给予返点；销售量_500_台以上，总部年终一次性按总销售量的供货价2%给予返点奖励。</p>				

代理条件：

- 1、有良好的商业信誉;有较强的资金实力做后盾；有区域代理经营合法资格和能力；拥有稳定的区域市场网络及终端客户；拥有自己较成熟的营销团队；具有做市场品牌的意识。
- 2、只要您具备第一条要求，只要您渴望成功，只要您诚实守信，只要您是合法经营的企业、个体或守纪公民，只要您有较强的社会责任心和社会爱心，具有较好的维护产品市场品牌的意识，我们都非常乐意与您合作！

我们相信：行业最优秀的产品+目前国内无任何产品能与我们的产品竞争（独一无二的霸主地位）+您的积极进取态度，相信您的事业从这一步开始腾飞，您的生活从这一步富有，您的人生从这一步精彩！我们忠言：每一个机会只属于有准备的人！！从现在开始，我们助您创业，因为我们有理由让您成功！

权益法则

一旦你成为上海睿智大业家电有限公司的代理销售商或加盟商后，你可以享受如下权益：

1. 享有吉福瑞品牌专用权，根据不同的销售或代理等级，可享受本公司超低供货价。

2. 提供国际最前沿的高科技优质产品及资讯。
3. 产品适时更新，向各合作商提供最新产品及流行趋势信息。
4. 共享全国市场广告效应，全国性品牌宣传并协助加盟商进行当地的市场宣传活动。
5. 细分经营职能，提供全面系统的管理文件和流程，支持合作商户做大做强。
6. 提供实践操作的指导，销售经验，缩短加盟商的摸索时间。
7. 全程高品质低价位一站式供货，留给经销商最大的利润空间。
8. 统一快捷的物流配货，完善的换货制度，彻底解除加盟商的后顾之忧
9. 严格实施区域保护，限额发展，垄断经营，防范恶性竞争。
10. 强大的教育培训执行使您和您的员工在经营中始终的把握市场前沿的技术与理念。
11. 后续支持，整合资源，致力提升增值服务，创新服务更完美。
12. 特设后期管理平台，对个别经营不善者及市场开拓不佳者派资源专家协助指导，寻求解决方案。
13. 合作期满后享受优先续约的待遇，让您无忧享受年复一年的高额利润。

6、合作理念

创业感想

80年代的人们都崇尚在ibm工作，90年代的人们都崇尚在微软、高盛工作，中国从80年代改革开发到2000年后，人们的思想发生了很大的变化，希望拥有自己的公司与事业，实现自己的财富梦想，都想自己创业。

几乎每个在职者都想过个人创业，但95%的人一直只是停留在想象的阶段，在付诸于实际行动的个人创业者中，也有着比较高的失败率，且基本不是因为项目本身的问题。

而许多准创业者去征求身边亲朋好友的意见，也说明了其内心对创业项目的决心尚不够坚定。现在多数的亲朋好友都持反对意见，本来就在摇摆状态下的创业决心就直接倒向放弃那一边了。其实这些亲朋好友大部分就是95%这类型的人。许多准创业者往往就是在身边亲朋好友的劝说下，放弃了自己的创业计划，真的很可惜。

在这里我又想起2005年春天，在上海光大酒店举办的一次网络论坛，搜狐ceo张朝阳先生在谈到2003年以前中国互联网寒冬的时候，最后微笑着说了一句耐人寻味的话：“真理往往是掌握在很少人的手里。”事实也在他身上证明了这一点，在中国互联网寒冬的季节里，钱在大把大把烧的时候，倒下了无数的网络公司。张朝阳、丁磊、马云这些网络英雄，一直坚持没有放弃，最终迎来了中国互联网的春天。股票升值，一夜之间成为最年轻的亿万富豪，现在个个身价近百亿，让多少商界的人士感叹与钦佩！常人是没有这样的眼光发现这些商机的。的确，真理往往是掌握在很少人的手里。

也许还有很多人还在怀念80年代中国刚刚开始改革开放的那几年的黄金岁月，“倒电子表都能赚大钱，现在不行了；什么生意都有人做，竞争越来越激烈了-----反正那年月商机多，不像现在商机越来越少了”。其实，商机是要主动去发现挖掘的，绝不是被动等着出现的。而许多准创业者坚持等待所谓适合自己的商机出现，往往就这么一直等下去，也是一直没等到。从80年代的改革开放到现在，中国经济经

过了二十多年的粗犷式快速发展，中国政府为了走可持续发展道路，2005年，几十个行业面临产业政策的强力洗牌淘汰出局，在中国经济的大转型的推动之下，让更多的行业“天翻地覆”。中国经济已经不可避免地进入了发展的转型期。未来15—20年，也被中央决策者明确定义为我国的“发展机遇期”、机不可失，失不再来。“找靠山、傍大款、入主流，避免被边缘化”这是龙永图先生为中小企业应对全球化浪潮提出的“锦囊妙计”。所以越来越多选择和知名的企业合作，从而得到知名公司的品牌支持及技术指导，成功发展的概率得到大大提高。在创业大军里，很多人也选择了连锁加盟，“连锁加盟”-----一个在中国还不规范和成熟的连锁加盟市场。让很多创业加盟者交了昂贵的加盟费，不菲的统一店面装修费，花十几乃至几十万的资金买来的货躺在加盟店里。激动的心情还没来得及平静，加盟店开张了！但来购买产品的人却寥寥无几，门可罗雀，并没有像他们所说的火爆销售场面出现，这些货其实基本上是连锁加盟总部从广东或者义乌批发市场里转手的。面对每月的销售额连付昂贵的租金都不够，当要求和总部商量退货时，总部一拖再拖。再过几个月，总部电话都没人接了，当你急急赶到总部时早已人去楼空，只好自认倒霉。如何创业？怎样选择项目和产品？成为一个非常多人感兴趣的话题。又有人说：“心有多大，舞台就有多大！”在这里我很想问的是，我们是否拥有全球最好的商业资讯？是否像比尔盖茨一样拥有全球行业最顶尖的技术？是否像麦当劳一样拥有成熟丰富的管理经验和人才？是否像沃尔玛一样拥有庞大的全球销售网络？对于刚刚创业的人来说，答案是没有的。所以营销网络、产品技术、管理经验对于创业者来说都是重要的。现在的社会是个生产过剩的社会，是个竞争激烈的社会，也是一个竞争激烈的市场。如何在现代成熟市场里夹缝中求生存，寻找竞争少的行业或空白渠道市场，开拓出属于自己的一片天地，是我们都非常感兴趣的共同话题。大多数初始创业者，在资金和经验有限的情况下，利用自己熟悉的当地市场，来赚取自己的第一桶金，这也是一种非常明智的策略。商场超市这些传统销售渠道的进场费、上架费、条码费、店庆费、宣传费、促销费，等等高昂的费用以及3个月以上的商场超市压货，让很多刚刚开始创业者望而却步。我们再看看otc市场，5年前很多做药的朋友都会说钱好赚，可是现在也不行了，就如感冒药在otc市场就有上百种在竞争。面对市场竞争激烈，让很多创业者不知如何是好？不知如何选择？不知如何选择产品和项目？

上海睿智大业家电有限公司生产的吉福瑞智能晾衣机问世以来，它填补了阳台家电的市场空白，存在无限商机，您的参与合作，相信您的人生从这上步走向辉煌，生活从这一步走向富裕。

经营法则

二十一世纪，随着市场经济的逐渐成熟，竞争的加剧，所有的投资人都面临着做什么样生意的艰难抉择。那么究竟选择什么样的生意才会避开不必要的失败呢？投资专家再总结了多看的商战经验后给出了我们必须具备以下五大标准的答案：一、产业标准：必须是创新性的，有强大竞争力的二、消费标准：能满足物质和精神的双得需求三、经营标准：简单稳固，操作容易，投资灵活四、利润标准：回报丰厚五、风险标准：可应对，有足够的规避手段吉福瑞智能晾衣机具有以上五大标准，绝对保障了加盟商，经销商的丰厚利润。

市场是有限的，创造力是无限的，阿基米德说“给我一根杠杆，我可以撑起一个地球”。现在睿智大业就是一根财富杠杆，只要你抓住转瞬即逝的机会就会在有限的市场内创造无限的财富。

加盟支持

相对于传统行业的加盟商而言，睿智大业的加盟商将拥有更为广阔的发展空间和更为丰厚的利润来源，作为一个全空白的市场，具有超快速的启动优势，作为睿智大业的加盟商，特权为你而设：1、区域保护、特权经营加盟商确立后，总部在其区域发展新的经销商归加盟商所有，加盟商独享差额利润。2、现金补贴、多重收益为帮助加盟商快速实现资金回笼，加盟商在其代理区域内可分享由总部提供的统一广告资源共享而进行招商，发展分支渠道，收取相关的经营资格准入费用，如品牌授权费或品牌权益金等以作为总部提供的现金补贴。3、店铺发展，权利自主加盟商拥有在所辖区域内独家发展终端店铺（区域运营中心）的权利，可以开设自营店，也可以发展代理商，发展代理商所获得的收益全部归加盟商独享。加盟商发展终端店铺必须向总部报批，以利于总部了解市场，加强市场宣传、推广和管理的执行力度。4、商品自营、旗开得胜加盟商可开办自己的自营店，进行零售业务，获取零售超级利润（零售价格须“同区同价”）。5、节省资金，零库存经营加盟商享有货物周转最低库存经营权，总部将及时、快速、准

确地把商品直接发往代理区域指定的店铺，而无需占用太多周转资金和库存大量商品。6、重金宣传，广纳客源总部将为加盟商提供统一的招商广告或地方专项广告支持，为加盟商创建强大的招商平台，确保加盟商坐享其成。7、全面指引、用心呵护同意加盟商使用总部的经营技术资产，如：营销理念、职工培训、文案策划、广告投放、业务谈判、人力资源、品牌管理、财务管理、物流管理、风险预警等。8.低价供货、坐享其成同样省级、同样市级代理的供货价格一律统一。加盟商按区、片划分，加盟商之间互为平等、平行关系，均由总部垂直管理，即一对一的加盟政策，一站式，无中间环节，最低价位供货。睿智大业的市场的广阔度和纵深度完全适合加盟商的大手笔运作。在总部的扶持下，加盟商充分把握这一千载难逢的市场新机遇，一定能实现事业和财富的双丰收。

加盟流程

加盟条件

1. 独立承担民事责任的自然人或独立的企业法人；
2. 有渴望成功的热情，有勇于开拓的精神和一定的文化修养；
3. 认可上海营销中心的统一管理，技术培训及考核办法；
4. 具有创业资金和拓展市场的业务能力；
5. 有良好的商业信誉和务实认真的事业态度，保证合法经营；
6. 具有企业家精神，具有强烈的事业心，责任心和追求成功的欲望；
7. 维护上海睿智大业吉福瑞智能晾衣机的品牌声誉