

# 刷脸支付代理落地推广要怎么做

产品名称	刷脸支付代理落地推广要怎么做
公司名称	福建省恒大大网络科技有限公司
价格	40000.00/个
规格参数	微信:NZL0815
公司地址	福建省福州市鼓楼区水部街道六一中路28号佳盛广场C座14层10室01间
联系电话	17326602668 17677373996

## 产品详情

针对落地推广，为大家提供一些可行的思路。将落地客户分为中小客户、大客户以及机关单位等三个类别，逐一分析客户痛点并留下推广策略，希望能帮到各位小伙伴：

### 一、中小商户：适当让利吸引商户签约

对于大部分中小商户而言，刷脸支付未来的趋势以及价值并不重要，重要的点是设备的价格，以及是否有一个合理的费率，毕竟刷脸支付设备的价格高于传统收银设备，一些习惯使用静态二维码的商户更是不愿意花大价钱去购置这样一台机器。

面对这样的商户，关键词就是优惠，即在成本和费率上给到了一个足够的优惠。事先也可再针对支付宝奖励政策，做好成本与收益的核算，保证在给商户让利的同时，自己仍有利可图。

在一定的考察之后，对于高流水的商户，完全可以采用免费赠送的形式吸引商户签约，但必须要用签署协议的方式规定使用时长，通过流水分润以及支付宝奖励收回你的成本。

对于低流水的客户，则可以尝试采用押金退还的策略，先使其打消对成本的顾虑，在商户完成一定任务后可退还押金。

### 二、大客户：从企业角度出发，提升经营效率

大客户与中小客户的区别，就是前者更在乎如何提高经营效率，从而降低营销成本。设备的成本在大客户眼中会进行一个简单的估值，如果能让他们从中看到经营效率的上涨，再加之费率的大力优惠，刷脸支付也就能被其所接受。

作为高流水大规模的大客户，代理可尝试在协议的基础上免费或低价赠送设备。正常情况下，大客户方代表人都是管理层，与他们的合作方案必须要考虑更多的细节，从企业角度出发，深度挖掘其经营上的

痛点，并给出可行性方案。

与大客户进行合作的另一个好处则是，一个大客户的背后往往还有着许多潜在客户，有时更会出现一带多的“羊群效应”，一旦成功，收益十分可观。

云趣付作为一家老牌的支付行业技术服务提供企业，首批移动支付ISV服务商，移动支付行业解决方案提供商，来为大家回答一下“做刷脸支付代理加盟，要如何拓展市场？”这个问题。

对于没有强大的技术运营团队和雄厚的资金支持的个人或者中小企业，想做刷脸支付代理加盟项目，肯定是需要找一家靠谱的合作公司，比如云趣付，让云趣付来提供刷脸支付产品的软硬件、技术升级与运营，运营扶持，定时培训，市场指导等等技术服务。

刷脸支付系统、代理加盟合作详询17326602668农