

传统微商如何转型新零售模式

产品名称	传统微商如何转型新零售模式
公司名称	王华彬软件开发
价格	.00/个
规格参数	公众号系统:15119707084 APP软件:15119707084 小程序商城:15119707084
公司地址	广州市天河区御富科贸园
联系电话	15217445774

产品详情

传统微商如何转型新零售模式（黄.忆1511-970-7084.微电）

一、微商发展到现在，相当于传统渠道41年的发展，单纯做线上的微商，基本已经很难做了；

但实体渠道也很难做，在电商、房租、人员工资，团队管理等的影响因素下，也急需寻找新的出路；

所以，用实体+微商新零售模式来做，一定是大有前途的；现在正是时候。

二、微商已经真正成为一个渠道，既然是商，就是符合商的规律。凡是不符合商业本质的东西一定是做不长的；

所以，从传统渠道想转型做微商，先审视自己的产品是不是符合两点：

1、货真？

2、价实？

3、品牌？

符合这三点，不管是用哪种微商模式做，都有可能成功；（酒类微电商具备所有条件）

不符合这三点，崩盘是一定的。哪怕你起盘能收一些钱，何况现在连这些钱也收不上来了。

三、传统渠道老板要避免两种心理：

1、对微商趋势特别了解清楚了，才去做微商新零售；

微商新零售是一种“光身着子出门，一边跑步，一边穿衣服的运动”，别想着太完美；

完成胜于完美。

想考虑酒类新零售，现在就做，别再等了！

2、对新零售还不了解，就投入大笔资金去做。这种情况下成功的概率太小了，会花很多冤枉钱；

上面这两种错误是传统渠道老板转型做微商容易犯的错误。

四、传统渠道老板开始做微商的三种途径：

1、从一个满足“货真、价实”的前提条件的微商品牌低级别代理做起，自己先当个小白，花点小钱，一般是只需几千元规避开风险，真正“听话、照做”，真正体会微商是怎么开始的。

等有一定的感性体会了，比如怎么发圈，怎么培训，再去开始正式投精力 投资去做微商。

2、花钱去上各种培训课。

去听课之前，打听一下口碑如何，很多培训课都是闲扯蛋。一定要找实战的，真正操过盘的，好是有失败操盘经验的，学过的才对你有用。（酒类微电商项目非常靠谱!）

别人成功的微商经验对你来讲是几乎没一点用的。三天一个亿，起盘收三千万，是真的，但对你没一点用。

3、花钱找咨询顾问，少花冤枉钱。

不找顾问，该花钱时不知道问谁！

问自己老婆，是的，老婆一定会帮你省钱，但效果呢？

以上三种途径是传统渠道老板转型微商时的三条途径，选择适合自己的。