

唐河个人怎么通过抖音做兼职赚钱

产品名称	唐河个人怎么通过抖音做兼职赚钱
公司名称	南阳企常青信息技术有限公司
价格	200.00/每条
规格参数	
公司地址	卧龙岗汉画街118号建工集团院内
联系电话	15225602960 18238118463

产品详情

抖音如今已经火遍大江南北，已经形成巨大的风口。即便你没有办法全职做抖音，但通过抖音去做个兼职也是很不错的。当然，不管你是上班族，学生，草根创业或者是一个企业老板，都可以去做。

一、抖音短视频怎么赚钱，目前抖音号的变现方式主要有几种：1.接广告，主要是粉丝量到达10万以上的达人，为品牌定制内容大概一个粉丝3分钱，也有的一条视频数十万。抖音达人接广告或者说为品牌定制内容，是目前抖音号很主要的变现模式。抖音达人可以通过视频贴片、冠名口播、形象代言、互动贴纸、发起挑战等各种巧妙的方式进行品牌合作营销。虽然是广告营销，但运用了在抖音上比较流行的手势舞玩法，看上去就好接受得多。2.通过内容引导电商，要求，粉丝量1000，发布10个原创视频就课开通橱窗卖货或者开通抖音小店，拥有淘宝京东店铺，或者粉丝到达30W就可以通过交保证金的方式开通，直接卖货。

二、业界有句话：投放DOU+只是让视频锦上添花的工具，视频到底能不能爆，关键还是看内容质量，如果自身没有任何优质、吸引人眼球的视频内容，不管你投多少钱、都将是毫无意义的。其实用一句话来总结，就是内容高于一切。五分短视频数据分析平台，嗨推创始人-坏坏老师表示：传统淘客要如何转型为抖音淘客，并获得流量成功变现，很重要一点就是思维模式的转变：流量思维 内容思维的转变。

三、抖音短视频发布内容策略，强调一下，抖音内容就短短15秒时间（大多数），一定要把能优化细节尽量所有优化到位。发布内容不得含有违规不良词语，图像等。新号内容一般被审核几率和时间会比较高，莫着急，都会出来。视频有配音，没有配音就配乐，总之加点不错的匹配内容的声音出来。视频无黑边尽量竖屏。视频的标题，引导语都很重要，发布内容引导语的时候不要太过分，但是这里一定要动脑筋，很多方式方法，多看几个爆款作品就知道了。

四、适当可考虑#热门挑战，抖音挑战的本质是多用户围绕同一个话题进行创作，挑战活动抖音官方每天都会发布，基本在中午和晚上各一条，少数时段会发布多条挑战。参与挑战活动，尽快参与以及内容可看性这2点很重要，抢时间发布在靠前的位置，会因为先发优势，而得到若干不等的自然流量，内容的可看性就影响到后续推荐流量会不会源源不断而来。

踏踏实实做有创意的内容，多评论、多点赞等消费者数据反馈好，转化率自然高，而你就会在平台这个

页面的两轮推荐里面获得优势，被推荐或者靠前展示。这次调整，对抖音现有电商格局会有翻天覆地的变化，但是想要在短视频这个赛道长盛不衰，做好内容才是王道。你要相信，赚钱的，永远都是内行人。

。