

# 加盟耐克阿迪达斯折扣店的基本重点

产品名称	加盟耐克阿迪达斯折扣店的基本重点
公司名称	三河奥莱体育用品有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	河北省廊坊市三河市燕郊开发区迎宾北路西侧、孤山西路北侧百世金谷燕郊产业基地内（注册地址）
联系电话	15901431311

## 产品详情

如今，耐克阿迪达斯折扣店可以说是相当火爆，很多运动爱好者面对耐克阿迪达斯专卖店的价格有些难以接受，但又不肯放弃对品牌的追求，于是折扣店便成为一个很好的替代，但经营好一家折扣店并不容易，经营者需要一些开店技巧，三河奥莱体育为你总结了开好品牌折扣店的几个重点。

一、

做好生意，心态很重要，即使你有一定在的资金实力，也不意味着你会成功。我见过很多老板，真的很努力，但就是不赚钱，很显然，开耐克阿迪达斯折扣店并非努力即可，还需要一定的经营策略。

投资越大则风险越大，当然，回报也越高。投资者应该根据自己的资金实力把控自己的店铺规模，并且，选址也很重要，它将直接影响投资者店铺的经营业绩，人员流动密集的位置自然能够获得更多客户。

二、

有了客源不意味着该消费者能够完成进店消费，你必须要知道，你对客户的营销策略从消费者走进你的门店区域前就已经开始了，换句话说，你的店铺外观设计很重要，能够吸引住客户驻足并决定进店选购。后续的优化过程包括，商品的布局方式，灯光颜色，货架风格，色调，模特，商品分类等。对于耐克，阿迪达斯折扣店而言，简约大气就是王道，给消费者留下高品质感的好印象。

三

如果你是一家新开张的折扣店，可能对于货品种类和数量没有多少经验，这些通常根据你的店铺规模，但为了能够给首批客户留下好印象，建议初次备货量还要有一定的规模，并且品类尽可能的多一些。选

品经验是一种持续的过程，消费者的需求也在变化，哪些款式卖得好，那些复购率高，这些数据都可以在你的商品管理系统中获得，店铺的经营者必须了解店铺的经营相关数据，这是未来调整方向的依据。

三河奥莱体育用品有限公司主营业务：耐克、阿迪达斯分销加盟，宗旨是“做品牌折扣店值得信赖的供应链”，并为我们的客户提供全新的一体化的营销解决方案。在三河奥莱体育，您可以超低价格拿货，无加盟费用，经销授权、质检报告、正规授权资质、区域市场保护、仓储物流支持让您开店无忧，同时，我们提供丰富的款式及品类，支持现场考察，现场选货，与业务人员现场交谈并获得您想了解的相关信息。

作为一家多运动品牌耐克阿迪达斯折扣分销商，我们本身并不生产商品，我们的核心服务就是连接，即品牌商与加盟商之间。并站在专业的角度，全力打造完善的供应链体系，同时发挥我们的优势，积极参与新零售体系建设，帮助我们的加盟客户更好的经营他们的折扣店。