

# 拼团商城商业运营模式规划开发

产品名称	拼团商城商业运营模式规划开发
公司名称	广州市金诺互联网科技有限公司
价格	1.00/1
规格参数	型号:系统开发
公司地址	广东省广州市天河区
联系电话	132****4389

## 产品详情

拼团商城开发找黄晖：【189.2890-5212微/电】，拼团商城APP软件开发，拼团商城开发，拼团商城定制源码开发，拼团商城搭建费用及周期，拼团商城开发成熟模板方案，竞猜商城公众号小程序开发

社交电商可以理解为社会化电子商务，以用户社交关系链接的销售模式，其核心优势是利用互联网社交媒体工具，使商家和用户之间快速拉近关系。打破原来传统的营销模式，从拉新到转化变现发生质的变化。社交电商大的特点是，重社交网络运营，以粉丝经济的关注、社交工具的沟通、自媒体内容的分享、社群的传播裂变等、以互动性为核心，多维度流量聚合形成的社交零售模式。

### 一、拼团商城APP开发功能简介：

- 1、商品展示。在拼团APP首页会展示各类拼团商品，有需求的用户可以自行浏览相关信息，以使用户能够根据拼团规则完成商品拼团操作，让用户能以低廉的价格购买到相关商品。除此之外，平台还会展示一些每日必抢、特惠精选等信息，方便用户在线获得良好的使用体验。
- 2、限时拼团。若是用户需要拼团购买商品，则需要根据拼团要求来完成相关操作，一般都需要用户将购买链接分享到第三方平台，一旦满足了拼团条件，用户就能在线购买自己心仪的商品，十分方便快捷。
- 3、积分兑换。而一般用户在平台上购买相关产品之后，都能收获一定的积分，而用户积分到一定程度之后，就能在线兑换相关商品，给人们生活带来一定的便利。

### 二、拼团商城步骤流程

- 1.拼购：会员参与拼购，拼中者得产品，同时送等额豆。未拼中者得，即平均分享拼中商品的40%利润

。

2.发团：团长可以发起。可以自定义分享多人，建群发团拼购，累积大于1500个豆即可发团（前期会员通过拼购，拼中产品得到豆）。

3.发团时须消耗一定量的豆，发团者可享受发团产品利润的15%佣金。设置参团人数和，5-50人即可成团。

。

新零售的多场景融合、如链接线下、结合线上、打通社群、链接物联网终端售货机、联合新物流、融合金融、对接智能制造工厂等。每一个场景任何一个点都会产生大量的数据信息，就要通过云计算的储存和运算，才能分析不断优化每一个场景，服务于每一个场景。有了云计算的数据储存和运算形成的大数据，需要分享上游供应链的资源供给、更要分析下游的用户需求。