

微信直播小程序很浓厚的购买氛围

产品名称	微信直播小程序很浓厚的购买氛围
公司名称	杭州黑斑马信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址）
联系电话	13386531520

产品详情

壹来客（一家专业的小程序开发公司）觉得直播小程序其实有很多多样化的玩法。1.刺激消费通过直播，用户可以直观地感受到产品的魅力。为什么现如今李佳琦的“买它”成为很多人的“剁手魔咒”，这都是因为在直播间有很浓厚的购买氛围。看着

同个直播间的人在疯狂抢购，不免让用户觉得不买就是吃亏，从而刺激消费。而且用户在观看直播的过程中可以跟主播进行互动，问及关于产品的质量问题和细节考究时，主播也能够直接在直播间回答用户的提问，从而让售前售后都有一个比较快速的保障方式。一般在直播的过程中主播会对产品的样品进行现场试验，能够让用户更直观感觉

到产品的使用效果。2.引流裂变小程序直播间是依靠在微X信上进行运作的

在小程序直播间当中也可以加入拼团和优惠券的玩法。主播可以在直播间发起拼团活动，用户可以在直播间内参与拼团来获取优惠价，也可以直接转发到微X信社群和好友聊天框来邀请微X信好友参与其中。这样不仅能够带来新的观看用户，还能够促进消费。3.便于

观看小程序有一个重要的特点在于能够随用随走。用户不需要打开额外的APP进行浏览，只需要在微X信当中就能够找到浏览的窗口，并且还能够在缩小成为浮窗去处理其他事物，随时再返回来继续观看。对于没办法及时收看直播的用户来说，也可以用回放的方式来观看精彩内容。购买是直播的重要一环，这种新电商模式主要就是为了刺激更

多消费者参与到消费的行为当中来。有了小程序的加持之后，电商的玩法在直播当中可以轻易实现，在转发和分享的时候也不需要额外跳转到另外的小程序当中再返回。可以说这样的直播对于用户来说是一个更为轻便的体验。壹来客觉得，直播小程序是一个让用户真真切切能把直播装进口袋里的模式，并且在微X信的社交属性加持之下，直播

小程序能够更上一层楼。微X信创始人张小龙预言：不久的将来微X信小程序会与微X信支付一样普及，每个企业和商户都离不开微X信

小程序，与其到时候被迫开通小程序，还不如现在就主动出击，开通自己的微X信 小程序