

# 欢乐拼购系统开发APP

产品名称	欢乐拼购系统开发APP
公司名称	林美鑫软件APP系统开发
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	天河区东圃镇
联系电话	18028510282

## 产品详情

首先，足不出户就可以浏览所需商品，价格还比线下更具优势。成本上符合用户心理预期，并且更贴合当下的生活快节奏，节省了时间成本。其次，电商的售后和配套服务完善，在家就能等着商品送上门，不合适直接可以选择退款，解决了线下可能潜在的一些纠纷。网络上曾经流传一句话：农民卖不掉，用户吃不起。之所以造成这样的局面，是因为农民的售卖渠道当时无法接触线上，而传统渠道收取的商品无形中添加了“中间商”，因此产品的价格翻了好几倍。不过近年来，生鲜类的电商开始发力，价格上的优势开始凸显。然而在现实当中，大量的电商入局，使得水果的售卖变了味道。往往打出的口号都是10斤包邮，但是通常不告诉用户这是加了包装之后的重量，为了在运费上节省开支，用户到手的商品都是缺斤短两的。在公众的印象中，化妆品背后是“暴利”，因为不是专业人士，很少有人能直接鉴别商品究竟是好是坏。另外，化妆品的类目也是五花八门，甚至在一些微商都做起了化妆品的生意，价格上的差别更是令人无从入手。最重要的是，借助电商模式发展起来的化妆品有一些还是三无产品，一旦不幸中招，取证都非常困难，维权之路更是艰难。与其如此，不如抽出时间去专营店购买，体验的服务自然也不一样，至少自身的风险被压到最低。

欢乐拼购系统开发找林楠：180-2851-0282可微可电、欢乐拼购模式开发、欢乐拼购app开发、类似欢乐拼购系统开发、欢乐拼购商城开发、欢乐拼购小程序开发、欢乐拼购系统开发介绍、欢乐拼购系统开发费用

### 一、欢乐拼购步骤流程：

1、拼购：会员参与拼购，拼中者得产品，同时送等额欢乐豆。未拼中者得，即平均分享拼中商品的（ ）%利/润。

2、发团：团长可以发起。可以自定义分享多人，建/群/发/团/拼/购，累积大于1500个欢乐豆即可发团（前期会员通过拼购，拼中产品得到欢乐豆）。

发团时须消耗一定量的欢乐豆，发团者可享受发团产品利润的（ ）%yong/金。设置参团人数和时间，（ ）人即可成团。

## 二、欢乐拼购模式优势：

### 1.传播快、转化高

移动互联网拼团玩法不断出现的大环境背景下，去中心化的思维让用户获取信息的渠道变得极为碎片和场景化。对于电商而言，若想要抓住最多的关注点，微信无疑是个流量最充沛的入口。而拼团也正是在微信中发展壮大的，正所谓“流量在哪里，生意就在哪里”，通过微信上凑人数买实惠的形式，达到吸粉+团购的双重目的。拼团最大的优点就是传播速度快、熟人关系订单转化率高、拉新效率明显、用户组织可高效管理、群聚效应明显。

### 2.三四线用户蓝海

众所周知，拼团的主要用户群体在3线及以下城市，而拼多多的迅速崛起也是凭借了微信在三四线的高渗透率，找到了电商在三四线及以下城市的低覆盖率的空缺，阿里系无法利用微信流量，而拼多多恰好可以发挥自身的优势，通过群体传播和官方群来管理用户，加上群众在各个大区的自发组织，取得了辉煌的成绩，在电商巨头的夹缝中一跃而起，应用市场上的下载量在一段时间内始终排在前10，次级城市用户属于规模大、时间多、购买力强的用户群体，这类用户群体缺乏商品的对比认知，同时因为拼团是在微信环境中传播，他们也缺少商品对比的条件，下单的速度较快。