

商家接入刷脸支付营销系统有什么好处？

产品名称	商家接入刷脸支付营销系统有什么好处？
公司名称	福建必搜网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	厦门市湖里区金海湾财富中心9号楼901-9
联系电话	13275002616 18859121530

产品详情

这几年，支付产业的浪潮一波接着一波，在移动支付遍布大街小巷的时候，支付宝和微信支付又重磅宣告，以后连手机都不需要了，出门只要一张脸，吃遍天下也不愁，刷一刷脸就能付钱。

最近各大媒体、网络平台都是关于“刷脸”的报道，这样的体验让广大群众都非常地新奇，纷纷去体验这样快捷方便的支付方式。

那么对于商家来说为什么要用刷脸支付呢？刷脸支付是否会取代二维码扫码支付，这也是大家所最关心的问题，今天必收宝小编就跟大家分享一下个人看法。

商家用不用刷脸支付商家并不是由商家所决定（商家不是起主导作用），那么由什么决定呢？我认为有以下几点：

第一、趋势

刷脸支付是科技进步社会发展所产生的必然结果，如同二维码扫码支付取代银行卡，银行卡取代现金一样。

第二、方便商家用不用刷脸支付

消费者起着主导作用，可以毫不夸张的说所有行业都离不开消费者，只有当消费者去消费，商家才能获取利润，为什么二维码能取代银行卡现金，因为作为消费者作为用户来说扫码支付方便简单不用担心钞票再掉，被偷被抢等等。

同样的道理，当一个消费者体验过刷脸支付再去用扫码支付的时候就会觉得很繁琐。刷一刷脸就解决的问题，在你这里还需要拿出手机打开微信支付，打开扫一扫，输入金额，再点击个确认支付的时候，用户就会觉得麻烦不方便。

当用户觉得不方便的时候，下次当他购物的时候会优先选择安装有刷脸支付的那家店，那么对于没装刷脸支付的商家来说是不是就流失了客户减少了商品的售出，从而减少了收益。

在一个对于消费者来说就是再也不用担心手机没电，刷脸走天下，大家可以回忆一下有没有再出去游玩的时候手机没电，又没现金的，想买东西的那种心有余而力不足的那种感觉，而商家再也不用担心旅客手机没电没现金的尴尬，刷脸支付统统解决。

第三、提升运营效率

刷脸自动扣款，效率更高，减少消费者长时间排队等待，刷脸支付更快，无需拿出手机，打开支付宝或微信、打开扫一扫或者收付款等一系列繁杂的动作；帮顾客省去了记密码，输密码的麻烦。

真正实现了人与钱包或银行卡的“合二为一（掏手机也能付款，逼格满满）

第四、降低成本

刷脸支付降低了人力成本、时间成本，成本降下来之后，就可以给消费者更多的优惠（省钱就是赚钱，这种道理商户都懂）。

节省运营开支

刷脸支付设备是商家自运营平台数字化的一个前沿焦点，是商家跟顾客进行接触的一个媒介。在未来，借助于先进的 IoT 的识人能力，并结合商户自己的营销计划，将会为商家节省一笔运营营销开支。

第五、吸客引流：刷脸红包（刷脸支付、立马买单）

全新支付方式，趣味体验、引流拓客，消费者无感支付，体验感更好，更加迎合年轻人的消费习惯，销售额平均上浮 20%。

支付宝和微信官方都会不定期的做各种刷脸红包补贴，除此之外商家也可自行投放优惠优惠（刷脸买单、刷脸半价、刷脸领红包、刷脸打折等），带动消费者进店二次消费，迅速为商家聚集人气，助力商家生意更加火爆。

第六、多种收款方式

不但可以刷脸支付、也可以支持微信、支付宝收款码支付，同时支持花呗、信用卡直接付款。（花呗、信用卡可直接付款，符合现在年轻人的消费习惯）

第七、电子海报（定向营销、投屏广告）

有屏幕，就可以推广告，刷脸支付设备提供开放的广告播放形式，商家可以在设备上任意设置图片、视频、层出不穷的广告形式，达到品牌宣传和活动推广等目的，为流量主带来了更高收入的可能性。

（在顾客刷脸支付的这个场景下，顾客注意力百分百放在屏幕上，在商户与顾客建立连接之后，一系列促销的动作就可以推出，无论是复购券、熟人券还是生日大礼包，都可以对顾客进行定向营销。有了线下屏和顾客最直接交互，传统手机端扫完码放进口袋这一动作便被革新掉）

商家可以在设备上植入广告，消费者每次支付后设备页面会跳出广告，消费者在消费付款的瞬间注意力最为集中，此时广告输出可以达到更好的传播效果。

使用刷脸支付完成付款后，自动跳转广告页面，广告宣传内容能够更准确的触达消费者，并引起消费者的关注，从而加深品牌在消费者心中的印象，提高品牌知名度。

第八、大数据功能

消费者支付完成后，还有后续更多营销功能，帮助商家实现数据分析，帮助商家锁粉拓客实现再次消费。

第九、硬件投入很低，商家先押后补（等于免费使用）

看懂直接快速加入刷脸支付大军，一起跟福建必搜网络共创大业。