

山东旭辉供应 生物柴油 新能源生物柴油 欢迎来电咨询洽谈

产品名称	山东旭辉供应 生物柴油 新能源生物柴油 欢迎来电咨询洽谈
公司名称	青岛旭辉新能源科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	产品用途:生物柴油
公司地址	青岛平度市开发区富春江路8号
联系电话	86 532 83303118 13275328999

产品详情

产品用途 生物柴油

山东旭辉供应 生物柴油 新能源生物柴油 欢迎来电咨询洽谈

山东旭辉供应 生物柴油 新能源生物柴油 欢迎来电咨询洽谈

山东旭辉供应 生物柴油 新能源生物柴油 欢迎来电咨询洽谈

一营销方案

1.事实说话对比营销：

针对产品的节能性能，迎合消费者“耳听为虚，眼见为实”的消费心理，在酒店，学校食堂，家庭等地进行现场测量对比。使用同一块测量表，用一样的锅同样质量的水，分别放在生物醇油灶上和液化气灶上、柴油灶上做燃料消耗、时间长短现场测量，一旦消费者亲眼看到节能、省时效果如此真实，会大大增强使用的欲望。

2.以点带面全面营销：

为进一步增加消费者对产品的诚信度，建立一家使用生物醇油的样板饭店，让消费者去现场参观，现场采访。在所辖的区域内逐步扩大销售范围，增加销售量。

3.加深印象对比销售：

在推销过程中，消费者往往对产品的性能持怀疑心理，在此背景下，选定一些区域进行循环对比测试（周期为一星期最佳），解说节能环保原理，安装使用方法，增加消费者的使用信心。

4.免费使用口碑销售:

在推销的过程中，可以先免费把灶具和燃料提供给酒店、食堂使用，家庭使用，让酒店老板自己去和柴油、液化气比较，通过他们将产品的节能环保效果传递给其他人，逐步提高产品在当地的可信度、知名度。

5.促销活动让利销售:

定期举办活动，让消费者得到更多的实惠，激发消费者使用欲望。

6.媒体宣传强劲进发

选择当地电视台、报刊上对产品的宣传；在酒店、学校食堂、个人家庭等地发宣传单，渲染使用“新型环保超能生物醇油”是时代的呼唤，一路挥洒，强劲进发。

7.重点是公关

厨房的主厨，食堂的司务长等，让他们知道使用新型环保超能生物醇油的多种好处。

二效益分析

1.合作模式

对接产商所试点地址进行专业的商圈分析与当地消费者能力评估，为接产商选择合适经营与项目发展的合作模式和商业形态提供专业建议。

2.投资预算

针对接产商当地经济发展状况，提供各种合作模式与商业形态在当地的实际投资预算分析，并提供盈亏评估，降低投资风险，确认投资收益，核算投资回收周期与总体运营的投资回收率。

3.人员培训

为接产商免费提供专业技术培训与经营管理培训，接产商将享受华科之星品牌的技术升级与系列产品更新的培训与使用，为接产商培养专业化的品牌经营团队，确保接产商经营成功。

4.经营指导

针对接产商经营过程中出现的经营问题，提供专业的经营管理咨询与指导和整改，对于确需全面改善的接产商，则由华创巨能品牌发展经理上门服务，辅助接产商稳定经营，步入正轨。

5.营销指导

总结结合中国各区域市场情况与接产商经营状况，组合、设计和策划推广营销方案，如在合作店当地进行品牌宣传、合作会议等，并有计划地组织实施。

6.区域保护

为保证各接产商之间的良性发展，总部将实行区域保护政策。在限定区域内，杜绝恶性竞争。在已签订区域独家代理商地区，不再设立区域普通经销商，若有要求经销该产品的销售商，我们将其归转各地区

独家代理商统一管理。

7.广告宣传

锁定央视、卫视、全国性期刊报纸、互联网等优势媒体的广告计划，强劲的广告计划，强劲的广告支持与市场推广，让每个接产商“坐享其成”顾客纷至沓来。

8.产品更新

环宇同创为接产商提供终身合作支持，对每个接产商都有指定的区域发展经理全面对其的后续支持、技术与产品更新与升级等一系列专业服务。

保姆式服务模式

我公司对接产商提供保姆式营销咨询服务，每季度接产商有一次机会向总部提供当地市场营销情况，总部针对此情况聘请营销专家予以解析，为接产商提供切实有效的营销咨询服务。保姆式服务模式还包括：原料咨询、技术咨询、价格咨询、销量咨询、省级区域供货商咨询等几类异于其他市场品牌的贴心保姆式服务，让接产商无任何后顾之忧，轻松盈利，无忧经营。

生产规模及效益分析参考表：

日产销量	1吨	3吨	5吨	10吨
设备投资	0.3-1万元	2万元	3万元	5万元
生产场地	100m ² 左右	200m ² 左右	300m ² 左右	500m ² 左右
工人人数	1-2人	2-3人	3-4人	4-5人
流动资金	1万元左右	2万元左右	3万元左右	5万元左右
水电供应	电力：220v水：无特别要求			
原料采购	各地石化厂、化工厂、化工市场销售。			
月毛利润	4.5万元左右	13.5万元左右	22.5万元左右	45万元左右
年毛利润	45万元左右	135万元左右	225万元左右	450万元左右

注：1.利润核算（仅供参考）：按目前原料市场价格1880元/吨，售价按3300元/吨3500元/吨计算，每吨毛利润1420元（含税及房租、配送等杂费）。工作日按30天/月，10月/年计算。

2.设备投资包含：5-50吨储油罐、180公升油桶、防爆泵、灌注枪、流量计及天平、烧杯、量筒等辅助仪器。日产量在1吨以下的可用180公升油桶代替储油罐，设备投资5000元左右即可。

3.效益分析仅供参考，原料及产品价格因时因地会有所不同，请结合当地实际核算。

三能源使用对比表:

项目	液化气（单灶）	生物醇油（单灶）	普通
燃料消耗	4.5kg/小时左右	5kg/小时左右	
火焰温度	900—1000	900—1100	
燃料价格	7元/kg左右	3元/kg左右	
压力	专用钢瓶、有压力	普通容器、无压力	普
残液状况	有残液	无残液	
污染程度	污染程度大（有废气）	污染程度低	污染严
安全状况	1.泄露为气体，不易发现。	1.泄露为液体，易发现。	1.泄露

2.有毒，失火不易扑灭，时有事故发生。

2.着火用水不易扑灭，不易发生事故。

2.失火不易扑灭。

四市场前景

我国是一个富煤贫油的能源消费大国，石油储备量仅占全球的2%，专家预计全球现有石油储备量仅可维持100年左右的消耗，而中国如果按现有消耗量，不到50年国内原油将消耗殆尽。2005年我国共消耗汽、柴油总量2.5亿吨，原油进口总量将近1亿吨，石油对外依存度超过40%，中国一跃成为全球第二大石油消费国和世界第二大原油进口国，自2004年以来，国际原油价格一路狂飙，目前已经狂涨至79.58美元/桶，刷新国际油价的历史最高纪录。与此同时，随着国际政治、军事形势的日趋恶化，国内工农业经济进一步发展，油价再涨也在所难免，高油价、油荒，能源危机已经成为阻碍中国经济发展的“瓶颈”！

世界石油资源日趋紧张且价格不断上涨，全国各地石油处于一种有价无油的紧张状态。燃油供应的紧张局势，庞大的市场需求，国家环保政策的大力支持。开发廉价、清洁的替代能源已迫在眉睫！我公司开发的新型生物醇油基燃料应运而生。其廉价、清洁、安全、原料资源丰富等优势，将大大缓解民用燃料供应的紧张局势，市场前景广阔。

由于世界石油资源日趋紧张且价格不断上涨，全国各地石油站多次出现有价无油的紧张状态，为缓解柴油供应紧张的局面和污染问题，2007年由能源部、环境总局联合下文，未来几年将全面禁止柴油进入厨房，目前已有部分城市开始实施。燃油供应的紧张局势，庞大的市场需求，国家环保政策的大力支持，可以看出，开发廉价、清洁的替代能源已迫在眉睫，新型生物醇油应运而生，其廉价、清洁、安全、原料资源丰富等优势，将大大缓解民用燃料供应的紧张局势，市场前景一片广阔。