

支付宝刷脸支付推广的核心要点是什么

产品名称	支付宝刷脸支付推广的核心要点是什么
公司名称	福州帮客范网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	福建省福州市仓山区信平路6号二层155室（注册地址）
联系电话	13067350066

产品详情

经过年初的疫情洗礼，很多新的服务商以及刷脸支付代理商被洗牌出局。2020年将是刷脸支付踏踏实实做市场的时候，而不会像去年一样，鱼龙混杂，市场乱糟糟的。那么今年刷脸支付市场要怎么做落地呢？现给读者一些建议如下：

一：刷脸支付要有通道和费率上的优势。现在很多商户对刷脸支付并不陌生了，去年很多商家都知道刷脸支付这么一回事。很多门店也接触过做推广的业务员，对于商户来说，刷脸支付系统肯定是大同小异，决定他们合作不合作的核心在于费率是否能满足他们的需求点。比如他们之前用聚合码的费率是0.3%，你推给他的刷脸支付费率是0.38%，人家自然不愿意接受了。再比如，有些商户之前有银行的0费率，现在你推的是有费率，他们就更不愿意合作。所以能不能提供有优势的费率是非常核心的事情。那有优势的通道和费率包括哪些呢？1.秒到通道，2.0费率通道，3.低成本结算的费率。等等。

二：行业应用的解决方案。做支付并不单单只是刷脸支付而已，还有更多的应用场景。比如智慧停车，无感支付，智慧食堂，共享设备，自助售卖机，景区门票等等，他们未必一定要用刷脸支付，但是他们要的是行业的应用方案。如果只是简单的刷脸支付设备配给他们用，那是无法满足他们核心的需求的，对于这些行业来说，行业的解决方案才是核心，然后有些应用场景附带刷脸的功能模块。所以要有行业应用的解决方案也是非常重要的。