

# 广州天猫代运营托管服务如何不让自己的电商路进入误区

产品名称	广州天猫代运营托管服务如何不让自己的电商路进入误区
公司名称	浙江省品融品牌管理有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市拱墅区祥园路108号3幢5楼511室（注册地址）
联系电话	13397212859

## 产品详情

### 避开这10个点，你的电商路就能够成功（一）

广州天猫代运营托管服务如何不让自己的电商路进入误区

什么都喜欢搞个十大，好像是凑数一样，其实不然，这几点绝对是我们做天猫或者淘宝的大忌。

如果你发现，你一个人就中了其中的五条，我劝你真的要好好反省一下，是不是哪儿要调整一下，是不是要做一些大的改变和思想的转变。

淘宝或者其它商业行式全是一样的，并不是淘宝更好做一些，反而现在的淘宝是充分竞争的环境，没有这么那容易做成的。分析过这么多不成功的商家，发现，多多少少都是这些地方出了问题。

以下绝对不是说给小白卖家，而是大部份商家容易出现的问题，如果是小白，觉得还是可以理解的，可是下面的问题，往往出现在好多所谓有经验的卖家的店里。

第一种：不测款，瞎推。

好多卖家的主推款是老板的随意行为，并不是有意测出来的。

这个觉得不错，就刷了一下，有成交了，就开始卖了。因为它在店里销量第一，当然要推它了。

或者是这个我有现货，当然要推它了。

这个我要处理掉，存的时间太久了，只能推它了。（象牙说：淘宝不是清仓的，花推广费推一个清仓的不如卖给收尾货的人）

我们有各种理由来推广一个主推宝贝，又有多少是因为这个是新款，别人没有，也测试过了，转化率好高才推广的呢？

我们天天说，数据说话，结果做的时候，又用了感觉说话了。

有人说，我好多爆款全是感觉出来的，我不能说不行，一样有成功的。你知道为什么成功了吗？是因为有千千万万个没有成功的，我们只看到了万功的，没有成功的并未入你的法眼。

我们这叫选择性失明！

我们还是相信数据，转化率是要不要推广这个宝贝的最最重要的指标。

如果你店里有2个款式给你选择，其它指标是一样的话，转化率高0.5%也是很要观的一个作用。并不是说非要达到百分之多少才可以推广，而是要做到最高效和最好效果吧。

影响转化率的因素很多：款式、价格、详情页、评价、销量、竞争对手的情况等。

第二种：货源

这种情况太多人会遇到，推起来之前，觉得货不是问题。一成功，销量一上来，发现，货根本发不出去。因为生产不出来，没有准备工作。资金没有跟上，工厂不生产。反正一个活动下来，这个宝贝就基本上被搞死了。

有的是能发了，质量差的一逼，直接退、换货、中、差评铺天盖地向你袭来。

产品质量不合格，结果没有办法，只能发货了再说。为以后的中差评埋下祸端。

所以，无论你做什么，这个永远是最重要的。

就是自己生产的，也是一样的，一定要跟上速度和质量。

1、质量；

2、速度。

所以，测款也很重要，在测好之后或者测款前，就要搞好上面的2条，考虑清才可以决定大力推广，不然又是血本无归

广州天猫代运营托管服务

官方联系方式：13397212859

官方微信：13397212859

官方qq:344197770

公司地址：浙江省杭州市西湖区振华路298号

