

买买团系统app技术开发方案

产品名称	买买团系统app技术开发方案
公司名称	广州市金诺互联网科技有限公司
价格	15000.00/套
规格参数	软件:买买团系统 产地:买买团模式 联系:18011944967
公司地址	广东省广州市天河区
联系电话	132****4389

产品详情

买买团系统app开发，(吴羽总经理180/Tel/1194/v4967)买买团平台开发，买买团系统模式开发，买买团源码开发，买买团APP源码开发，买买团模式开发，买买团定制开发。

大部分消费者对于自己能够看得见摸得着的东西一般都比较有信任感,在同样的产品、同样的价格情况下,只要门店靠近消费者,让她们觉得方便,一般都会选择到店购买。那么,品牌连锁店更是如此,由于门店形象、位置和范围广的因素,知名度更高,让大众消费者对品牌连锁店有着天然的信任。

KKV在获得阿里巴巴等众多国际一线投资机构的资本加持之后,三大品牌连锁门店正在以平均每个月50家的速度增加,门店遍布全国,甚至在国外已经开始布局,品牌和口碑将会不断提高。

一、买买团系统是什么？

商搭建的一个实时网上订货管理平台，能够帮助商家解决一系列的产品订单问题，实现商和用户之间的订货、收发货、收付款业务的问题。商订单系统还拥有安全性、稳定性、易用性等特点，帮助商家和商可以实时、便捷、高效处理订单，维护与客户之间的关系，避免因错单、漏单而引起的客户流失问题。

二、买买团系统有什么优势？

1.客户信息的管理更加有效：有效管理客户，随时查询

2.订单信息录入：供随时查询针对客户消费录入订单可多维查询订单及财务统计

3.发货商发货后跟踪与备查：为发货方提供发货清单客户登录可查其订单状态

4.推荐人积分体系助于推广：引入积分体系、推荐人机制推荐人获积分奖励、人人营销

5.商品报价与特价活动展示：客户可查商品及报价并可获取特价及活动信息

三、买买团系统有什么功能？

1.商管理：商资料录入，商层级管理，升降级、分配管理，客户ERP，自动检测团队成员等功能

2.多角色管理：融入线下多角色模式，在线上进行业务操作，实现信息流统一模式。

3.团队奖励：综合横/纵向发展后，公司根据团队的业绩来进行***、返佣、实物、订单返点的方式进行奖励。

4.授权管理：商品品牌授权，产品授权，通过这个商管理系统能够让信息立查真伪，证书一键生成，保障权益

5.订单管理：通过商管理系统在线下单，订单自动生成，订单状态实时更新，及时对账，简化企业采购审批流程，可及时进行订单管控。

6.数据统计：大数据的收集、预处理和存储，实现产品ABC分析、区域分布图分析，为经营决策提供数据支持。

在KKV做社交新零售,除了个人自带的信任关系之外,你还能得到品牌连锁店和阿里巴巴等众多国际一线投资机构的信任背书作为后盾。让你在沟通方面、素材分享方面,都能够拿到很多相关的数据和图文作为实力和信任支撑,让你的团队更有信心,发展市场更快,赚钱更轻松。

有一个现象正在发生——越来越多的人开始投身到社交电商的战役里社交电商以流量和分销为主导的商业模式，终导致了很多人把它与电商联系在一起，甚至有人干脆就把它称之为微商。这种看法显然极大地低估了社交电商的意义。