

# 玛姿宝微商管理系统开发模式

产品名称	玛姿宝微商管理系统开发模式
公司名称	陈凯辉软件系统APP开发
价格	.00/个
规格参数	模式:微商管理模式 所在地:广州
公司地址	东圃联合社区东区6602-6603
联系电话	17612020621

## 产品详情

在产业互联网时代，如果我们一定要寻找一个主题词的话，赋能绝对当仁不让的那一个。无论是大型平台，还是中小型的平台，几乎都在将赋能看成一个关键词。消费互联网时代通过对接和去中间化的方式来提升行业运行效率，产业互联网则是通过赋能和深度改造的方式来提升行业运行效率。如果我们把消费互联网和产业互联网看成是互联网时代的两个半段的话，那么，消费互联网阶段其实是洗礼和培育，而产业互联网才是真正意义上的改变和进化。

玛姿宝微商管理平台开发【钟玲：181-2246-6540可微电】玛姿宝微商管理软件开发，玛姿宝微商管理系统搭建，玛姿宝微商管理app开发，玛姿宝微商管理平台搭建，玛姿宝微商管理APP搭建，玛姿宝微商管理软件搭建，玛姿宝微商管理系统定制，玛姿宝微商管理app定制，玛姿宝微商管理软件定制，玛姿宝微商管理系统制作，玛姿宝系统开发定制，玛姿宝软件开发模式，玛姿宝系统开发源码。

### 一、“玛姿宝微商管理系统”模式详解：

- 1、货物(总经销商) 扫码 引路人 扫码 经销商(提货价格按对应级别) 扫码(规定的销售价格) 消费者
- 2、“玛姿宝微商管理系统”是基于微生态的-化分销模式，是企业或者个人基于-化媒体开店的新型电商。整个流程进行互联网监控，除消费者外，所有人须绑定相关微帐号，每一个货物流通的环节都需要通过绑定的微帐号扫描二维码。

### 二、玛姿宝微商代理商优势：

- 1、首批货售完后,只需补货量周转,占用资金极少,回报率高。
- 2、级别越高利润空间越大,可招募的代理级别越多。
- 3、低级别主要享受批发零售差价,别可带团队,额外累积豪车

### 三、代理等级以及首次进货和后续补货条件：

1. P代理：2000，补货1000
2. 特约代理：1万，补货2000
3. 特约代理:3万，补货5000
4. 一级代理：6万，补货1万
5. 官方总代：12万，补货2.5万
6. 执行懂事：28万,补货5万

### 四、玛姿宝微商团队制度：

1. 销售总业绩：80%用于代理商奖励
2. 各级代理零售价格利润：15%-60%
3. 各级代理批发利润：10%-45%
4. 执行懂事业绩奖励、

(1) 豪车奖励：完成13业绩提前发放

(2) 现金返利：3%-15，团队越大，累计越多

既然新零售行业的发展开始远离互联网的束缚，甚至开始走出一条富有自身特色的发展模式，那么，我们就必然需要找到新零售区别于互联网的地方，从而打开看待新零售行业发展的新姿势。有关新零售的商业模式，线上线下的打通，新体验的落地，新技术的应用外界已经谈过很多，现在，我们需要从新的角度来重新审视新零售，从而对新零售有一个更加全面的认识。