

亚马逊软件推荐erp跨境电商管理系统性能可靠

产品名称	亚马逊软件推荐erp跨境电商管理系统性能可靠
公司名称	郑州八俗商贸有限公司
价格	10.00/1
规格参数	亚马逊erp:亚马逊oem贴牌定制 独立部署服务:虾皮erp erp软件:跨境电商
公司地址	河南省郑州市金水区花园路100号花半里7号楼3单元
联系电话	13046039698

产品详情

跨境电商行业这几年崛起，肯定是有人欢喜有人愁，毕竟同行不同利，有人做得好赚钱，就肯定有人做的不好赔钱，我是19年7月份入行的，因为之前做过淘宝，身边也有几个人，所以开始的打算就是做一个小型的工作室，其中好多曲折，中间培训学习也是斗智斗勇，总之交了费用，敲定了合作商，因为本身没有货源，所以选择做FBM，也就是自发货模式。简单科普一下，亚马逊分为FBA和FBM。FBA一般就是自己有工厂、产品，量比较大，所以他们会把产品放在亚马逊官方仓库，由亚马逊进行发货，这样的好处是降低了物流成本，物流速度快，风险就是需要大量囤货，如果你产品卖不出去就砸手里，你还要向亚马逊交一定的服务费。FBM就是自发货，针对的是一些没有产品的小卖家，比如我，我会采集国内电商平台的产品，上传到亚马逊店铺，有客户拍单，我就从国内采购，然后物流到客户手里，好处就是成本低，风险小，不需要囤货，缺点就是物流费用高，因为FBA是一次性通过物流把产品放到亚马逊仓库，FBM是每次都要邮，物流时间长，当然针对小卖家我还是建议做FBM。自己开始的时候就是通过ERP软件大量去铺货，并没有做优化，所以那种效果就像是碰运气，自己也不清楚哪一件哪会出单，属于盲铺，看天吃饭，做了四五个店铺，但是整体出单效果不是很理想，一个月的营业额加起来不到2000欧元，有必要说一点，我做的是亚马逊欧洲站，利润相对比较高，可以达到售价的40%-60%，同样20元的产品，我可以在亚马逊卖到20-25欧元，但是毕竟四五个店铺，还有人工等，所以前俩月基本没有赚到钱，但是铺货练得非常熟练，所以到11月份的时候就考虑有没有其他出路可走。和几个朋友去其他公司考察学习经验，看到人家一个月做几百几千单，一个月上万欧元，突然也是信心满满，别人能做到，自己也可以，回来自己做标题，参考同行的关键词，每一条listing都费劲心机讨论，分析行业，分析市场，小心翼翼的选品，看到自己上的那些产品，感觉马上就会爆单一样，现实是残酷的，基本上半个月并没有太大的起色，突然觉得找不到方向，所以我要说，做亚马逊一定要有耐心，忍着性子，快到春节的时候，时来运转，突然有我记得很清楚，一个小的储物柜，一下子出了27单，客单价20欧元，一下子就是5000多块钱啊，那一刻觉得真的是功夫不负有心人。（ylsw16800）