

# 温州天猫代运营店铺该每日必看的6大数据

产品名称	温州天猫代运营店铺该每日必看的6大数据
公司名称	浙江省品融品牌管理有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市拱墅区祥园路108号3幢5楼511室（注册地址）
联系电话	13397212859

## 产品详情

温州天猫代运营店铺该每日必看的6大数据！

如果你是淘宝从业者，学会分析数据能够大幅度提升你的创业成功机率。那店铺运营该看哪些数据呢？

下面我们来和大家讲讲卖家每日必看的6大数据吧。

### 一、宝贝的前提准备工作

#### 1、选款

不是每一款都可以成为爆款的，每一爆款的形式都离不开数据分析。做淘宝最开始的工作肯定是选款，选款当然不能靠感觉，看感觉去选款基本都是耍流氓。关于选款网上有很多的比较系统的文章，这里我就不复述了。做简单的方法就是，可以去看TOP卖家的次推款，这些都是比较不错的。

PS：这里会有人问，为什么不是去做Top商家的主推款呢？因为必然有很多人去复制主推款，价格竞争会很大，一般的卖家没有竞争力，所以建议去做次推款。

## 2、测款

测款的目的主要是测试点击率、收藏率、加购率。测款之前标题优化的工作必须做好。

测款可以用自然流量测，也可以用直通车测。自然流量时间会花费的长一些，直通车花费的钱会多一些。今天我们主要说下直通车测款。

2.1直通车的步骤如下：

A、准备好测试图片；

B、全部设置相同的创意标题（这样就能看出是哪里的的问题）；

C、数据分析，选出点击大于100以上的创意进行对比，如果数据能够更大更好，因为只有数据大，才更有参考性；

D、然后和其他的图片进行对比，重复，直到点击率达到点击率均值及以上。

2.2有了以上的数据之后，我们需要的就是数据分析，具体要看的数据如下：

以上三个数据要综合考虑，综合考虑后的数据才是最准确的。

## 二、宝贝推广阶段

推广阶段对于宝贝流量的爆发有至关重要的作用。在这里我们需要关注的的数据如下：

### 1、点击率

新品期的点击率对于流量的提升比转化率都要高，那么点击率从哪里去看呢？大家看下图：

具体的路径是：生意参谋-经营分析-商品效果。

PS：

1、点击率不能低于2%，如果能够保证10%以上的点击率，你的手淘流量会很容易的爆发起来。

2、点击率低于2%的话，一定要去分析原因，尽快解决。影响点击率的主要因素有：主图、价格、基础销量。

3、以上数据的选择需要注意如下几点：

A、端口选择PC端，因为只有PC才有点击率的数据，但是在大数据下，这个指标也是准确的。

B、如果数据不够大的话，时间选择7天，只有大数据才会准确。

### 2、收藏率、加购率

同样，新品期的收藏率、加购率的权重也是非常的大，大家看下图：

1、如果你能够保证10%以上的数据，你的手淘流量会很容易的爆发起来。当然，你可以用一些非常规手段，这些你懂得。

2、影响收藏率、加购率的主要因素有：详情页、活动、客服技巧、评论、问大家。

A、数据选择全部。

C、上面是收藏加购的人数，收藏率、加购率的算法是除以商品访客数就可以了。

3、转化率

随着时间的推移，基础销量的积累及客户评论的出现，转化率的权重越来越高。

查看转化率的路径是：生意参谋-首页-核心指标。如下图：

在一段时间之后，转化率的权重逐步增加。随之时间的推移，转化率稳步提高（如果用的是非常规手段，建议别超优秀均值），这样权重会提高更快的。

三、流量爆发之后需要关注的数字

跳失率

查看跳失率的路径是：生意参谋-首页-流量分析

影响跳失率的主要原因是详情页、评论、问大家。在流量起来之后我们首要的任务是做好关联销售，好处如下：

- 1、降低跳失率，提高停留时间。
- 2、提高转化率，提高每一个流量的价值。

## 2、评论维护

客户的评论是检测我们产品和服务最直接的因素。所以客户的评论我们一定要去认真分析，防微杜渐，别有了不能解决的问题再去重视。

## 3、DSR

DSR就是常说的动态评分，查看路径是：卖家中心首页右侧，如下图：

店铺动态评分是指在淘宝网交易成功后，买家可以对本次交易的卖家进行如下三项评分：

- A、宝贝与描述相符
- B、卖家的服务态度
- C、物流服务的质量。

每项店铺评分取连续六个月内所有买家给予评分的算术平均值。（每天计算近6个月之内数据）。只有使

用支付宝并且交易成功的交易才能进行店铺评分，非支付宝的交易不能评分。

这个指标我们一定要去每天统计，连续五天下滑，一定要去引起重视。如果下滑，去分析原因。最简单的方式去发一批顺丰快递，以为大部分的评分都是因为快递引起的。

温州天猫代运营公司：

官方联系方式：13397212859

官方微信：13397212859

官方qq:344197770

公司地址：浙江省杭州市西湖区振华路298号

浙江品融：[www.pinkroon.com](http://www.pinkroon.com)