

在南阳兼职做抖音带货真的能挣到钱吗？

产品名称	在南阳兼职做抖音带货真的能挣到钱吗？
公司名称	南阳企常青信息技术有限公司
价格	800.00/条
规格参数	
公司地址	卧龙岗汉画街118号建工集团院内
联系电话	15225602960 18238118463

产品详情

现在网络这么发达，很多朋友喜欢看网络文章，有问题喜欢来网上问，这就使自媒体行业越来越活跃，很多妈妈加入其中。她们在各平台写文章、拍视频，逐渐有了不错的收益。有一位妈妈在抖音上分享说简单的一个15秒视频，每天都赚300元。

她们开始只是分享自己的生活，时间一长，越来越专业，变成了半个专家，得到了广大朋友的认可。

比如以抖音为首的短视频平台，据统计，现在抖音用户大概有4亿左右，也就是说，你在路上随便拉出3个人，就有1个人手机里安装了抖音APP。如此大的流量用户，也生出了一大批利用抖音APP赚钱的兼职者。

抖音怎么赚钱？

宝妈可以发短视频到抖音平台，比如自己可爱宝贝的短视频，自己育儿经验短视频，自己特长短视频；如果你不想真人出境，也没有什么特长，也不要紧。可以学习视频剪辑，上传种草视频，喜欢的影视片段，书单片段等等。

有人看你视频，你就可以开通商品橱窗，购物车，抖音小店，挂一些商品，可以是你的，也可以在京东，淘宝等等店铺找别人的，有粉丝买商品，你就可以赚提成了。其实，方法有很多，重要的还是要有人去做。

玩了这么久抖音的你，真的知道在抖音上怎么赚钱吗？

1. 什么样的内容在抖音上更容易获得流量？

首先我希望大家树立这样的意识，在互联网上流量的多少决定了你赚钱的效率，而获得流量*为安全可靠且长久的方式就是内容。

关于这一点在抖音上也不例外，想要在抖音上赚钱，我们就应当在抖音上获得更多的粉丝，因此我们就

必须要制作粉丝喜欢的内容。

但是想赚钱的花开通直播和粉丝聊天是*好的方法，有些铁粉就是人傻钱多，就是喜欢给偶像刷礼物，这种收益对于那些直播平台的主播来说是主要收入，像我喜欢的主播大司马，一个月靠直播收益就有几百万，但是这是抖音主播不能比的，但是一个月几万还是可以实现的，之前抖音网红莉哥在一次直播中说三千给微信号也是炒的沸沸扬扬，说实话明码标价会让人很不舒服，你要做的首先就是稳住粉丝的情绪，来调动他们的积极性，不在直播的时候说道刷礼物的事情，长久以来，粉丝就会慢慢的信任你，粉丝量也会慢慢的增加，等到一定量的时候，想赚钱就十分简单的了。