

# 生活有鱼怎么做的新人做生活有鱼能赚钱吗？

产品名称	生活有鱼怎么做的新人做生活有鱼能赚钱吗？
公司名称	湖南翰申企业服务有限公司
价格	400.00/年
规格参数	
公司地址	长沙市雨花区湘府中路18号德思勤城市广场B3至B6栋1221号（注册地址）
联系电话	15387515077

## 产品详情

生活有鱼还未正式推出市场就获得了市场追捧，火爆朋友圈，让我们也感到意外。

简单的说，生活有鱼是近10亿网民都能用的“综合性导购优惠返佣创业平台结合近年兴起的直播模式”让生活有鱼如虎添翼更快速的发展壮大。

有了它，在淘宝、天猫、京东、拼多多，飞猪等几乎你能叫上名字的，辐射吃、喝、玩、乐、购等全领域的知名电商平台上购物，你的身份不再是一个单纯的消费者。

短时间内汇集了各大电商平台海量的超值优惠券，请问当你在生活有鱼里面领取了优惠券可以省50元你还会在淘宝多花50吗?你可以想象这个平台的规模有多大。

生活有鱼新项目起盘，内排中，全国对接团队长，详情添加微信：douyin948

据我观察，生活有鱼深受，学生党、上班族、家庭主妇、宝妈、自由职业者，等等群体，他们网购Z多，用优惠券能省一大笔钱。我初步算了一下，以正常的网购量为标准，每年节省三四千元毫无问题。

以上述说是针对消费者的福利，那么作为推广者我们如何盈利。

相信大家已经看见了生活有鱼模式的市场份额，你只需要分享给有购物需求的人注册别人不管在任何电商平台消费你都能拿到佣金，生活有鱼CPS就是各大电商的优惠券聚集地，能让用户省10块钱他绝对一直从这个平台消费!!一个月最少增加上千元上万元很轻松，几乎是管道式收入，你什么都不用管，如果你想建立团队发展壮大，每个月数十万的收入大有人在。

任何一种商业模式，如果想取得成功，必须让市场各方都获益，只有这样的模式才能走得稳、走得远。在淘宝推广这个大市场中，利益各方大致分为卖家、买家、推广者、优惠券平台。

我们来分析一下各方的需求是什么：

**卖家的需求：**淘宝上有海量的卖家，他们需要什么呢？他们需要的是提高商品销量，增加商品人气，需要搜索排名靠前，需要好评，有时还需要短时间内打造爆款。

卖家就是通过生活有鱼这样的第三方平台发放超值优惠券，用非常实惠甚至是亏本的价格吸引买家购买商品，以提升商品销量和口碑，打造爆款。

当然这种超值优惠券数量有限、时效也有限，毕竟这是真金白银大出血、大让利呀！商家一旦达到目标就立即取消了。

**买家的需求：**简单的说，就是优惠、安全、简单、方便。优惠，力度要足够大，最好是跳楼价，当然白送更好。

简单，就是操作要简单。方便，就是领券后直接跳转到淘宝去下单完成交易，坐等收货就行。安全，交易过程要安全可靠，产品售后由淘宝商家完成！

**推广者的需求：**推广者是个特殊的群体，他们除了是买家也是卖家，他们希望自己买要有足够的优惠外，还关心是否值得推广。

他们要求推广便捷，最好是一键转发，一看就会。同时看中压力大小。优惠券推广正好是毫无压力的项目，因为不用推广者投入一分钱，也不会有库存的问题，更不需要自己做售前售后服务，囤货发货更是不需要了。

Z重要的，还要看有无市场空间。这个优惠券的市场非常大，目前网购人员在6亿以上，这是个巨大的市场空间。

生活有鱼新项目起盘，内排中，全国对接团队长，详情添加微信：douyin948