

# 南阳抖音带货现在还好做吗？现在做抖音带货还能赚钱吗？

产品名称	南阳抖音带货现在还好做吗？现在做抖音带货还能赚钱吗？
公司名称	南阳企常青信息技术有限公司
价格	1000.00/套
规格参数	
公司地址	卧龙岗汉画街118号建工集团院内
联系电话	15225602960 18238118463

## 产品详情

如今抖音的日活跃用户数已达到4亿，可想而知，这样一个日益发酵的巨大流量池中，潜藏着未来无法预估的经济效益和赚钱机会。

正因为抖音的强大流量和短视频带货能力，为许多品牌商带来了巨额商机，创造了许多分分钟爆单的奇迹。

普通人怎样通过带货变现赚钱呢？

\*天这篇文章，我就带大家从数据角度全面剖析“货”的本质！首先，以我们“电商分析”下“抖音好物榜”为例：

这是1月13日抖音好物榜排行第四的商品，是一款小众品牌OLAYKS电煮锅，未上榜前，它在小家电品牌中鲜为人知，但是通过与182位抖音达人合作，187条带货视频推荐这个带货矩阵，成功把一个小众产品打造成抖音爆款，月销量5.2w+，且销量仍在上升。

我们再看“商品详情”的“带货视频”，查看近期在售达人的相关视频，还能实时查阅其详细带货情况。

查看“北北日食记”粉丝画像，在12月20号发布的此商品带货视频到目前已达到6.1w+点赞，仅在21号这天就多了近1w新粉丝，评论、点赞数也有大幅上升。这位达人已拥有一定粉丝量，但这次的带货视频，也为她带来了新粉丝关注。我们从她近期的带货视频中可以看出，只有这个商品的带货视频点赞数超过了6.1w+，且仍有增长趋势。由此可以看出，富有潜力的产品通过流量推广，不仅能把产品推成爆款，也能为达人引入新流，两者可谓是相辅相成。

达人如何找到合适的带货产品？

优质产品是带货的核心，我们为商家和达人搭建了一个短视频领域权威的数据分析平台，品牌商和达人可以在“抖查查”在线监控品牌知名度排行榜和带货视频飙升榜，高效选择优质带货达人，达人也可通

过品牌排行榜挑选高质量商家。

我们只需要进入“抖查查”官一网，找到“电商分析”和“品牌推广”即可全面了解，多角度快速筛选\*佳广告合作对象!

带货视频如何拍更有吸引力?

带货视频展现产品的外观、功能，以及使用场景，更重要的是让用户直接看到这个商品的价值所在。

例如，“抖音好物榜”Top2的“2019冬韩版显瘦老爹裤”，查看其“带货视频”，我们可以看到这款老爹裤的带货视频都是直接展现商品，包括它的“裤型”、“显瘦”、“搭配”等，而其中一条视频更是达到了30.4w+的点赞量。

除了需要展示商品必备的特点外，我们还可以通过“抖查查”获知相似商品发布的带货视频，对比哪种展现效果更容易获得用户喜欢。

从上图中能看到这两个达人的粉丝都在10w以内，两个视频的内容都是，一个点赞几千，另一个视频却有4.2w+点赞数。

接下来我们可以看下这两条视频内容

对比图一、图二视频内容，图二的产品展现方式能对消费者造成较强的画面冲击。

所以带货达人在前期策划视频时，要多通过数据分析了解产品的不同展现形式，通过收集同类视频数据，了解什么类型的产品更容易令消费者买单。

除了能了解消费者喜欢什么类型的视频，我们通过数据还能获取到什么呢?

例如：哪个达人带货销量\*高、哪类产品卖的好、抖音有没有出现过这类商品等等。

而且可通过“抖查查”查询商品详情信息，点击“电商分析”——“抖音好物榜”，有想要获悉的商品，只需点击“关注商品”或“监测商品”即可实时监控。

\*后，让我们再来分析一下粉丝画像。“抖查查”中达人粉丝画像共分为“性别分布”、“年龄分布”、“地域分布”、“星座分布”、“粉丝活跃时间分布”、“30天内粉丝变化趋势图”等。达人只有学会看自己的粉丝画像图，才会不影响后期转化~

详情可点击“抖查查”官一网进行查询，点击“达人搜索”，搜索相应达人，点击“详情”进入达人主页，点击“粉丝画像”就能查看相关数据，不仅能查询自己的粉丝画像，还能查询其它账号的粉丝画像作为参考数据。

现如今，以抖音为代表的短视频平台，对电商带货的管理更加规范及严格，做短视频电商，学会利用数据尤为重要，还没了解过短视频数据分析的同学，不要再错过“抖查查”这个权威平台了噢，“抖查查”助你确定账号运营方向、准确定位账号带货种类、\*主要的是能提高电商带货的变现能力。