

# 地猫优选系统开发 社区团购平台

产品名称	地猫优选系统开发 社区团购平台
公司名称	陈凯辉软件系统APP开发
价格	.00/个
规格参数	模式:地猫优选软件 地点:广州
公司地址	东圃联合社区东区6602-6603
联系电话	17612020621

## 产品详情

地猫优选系统开发找钟玲：181-2246-6540可微电，地猫优选app开发，地猫优选软件开发，地猫优选模式开发，地猫优选定制开发，地猫优选源码开发，地猫优选社区团购系统开发，地猫优选小程序开发，地猫优选系统开发定制，地猫优选软件开发公司，地猫优选系统怎么开发，社区团购软件开发平台，地猫优选系统开发定制。

对于拼团这种模式，每当一个新用户邀请到另一个用户使用拼团，那么他后续购物成团的可能性就多一分，而他邀请到的朋友为了更快成团，又可能去邀请其他的朋友。我们能看到早期拼团很多的十人团甚至是几十人团，但价格也同样非常有吸引力，这种传播效应是非常惊人的。所以可以讲拼团这种模式是有一定的需求端网络效应的，当你身边的人都离开一个拼团平台后，你将很难成团。

地猫优选系统是什么？

- 1、地猫优选的模式很简单，以社区为节点，寻找团长(通常是宝妈)，由团长在\*\*群里组织销售，由平台提供供应链、物流仓储及\*\*支持。
- 2、在一线城市快;是一个刚需，但在二到五线城市好和省;才是。
- 3、社区团购在这方面做到了一个平衡，隔天就到，效率非常高，履约成本是传统生鲜电商的四分之一，而且用户可以下沉，受众比较广。
- 4、这不单是一个优化，而是一个革命。
- 5、社区团购就是真实居住社区内居民团体的一种购物消费行为，是依托真实社区的一种区域化、小众化、本地化的团购形式，没有中间商差价，方便、快捷、极速达。
- 6、打破传统门店的弊端，能够清楚有效的掌握区域性客户的需求，相比传统门店，增强了电商与家庭客

户的黏性，社区团购往往会在社区设置固定的提货、展示、服务点，由专职人员服务整个社区的消费者。

地猫优选系统核心是什么？

团长策略对地猫优选来说，团长是搭档、合伙人，平台核心出发点不是把货卖给团长，而是一起把货卖给邻居。

邻居是共同客户，平台和团长只是角色不同，平台负责采好东西运过去，团长负责跟客户沟通做服务。对于团长的筛选，地猫优选有标准的画像，总体上倾向可塑性更强的团长，每个团长都是，一个小区一个团长。平台有签约、培训、考核、淘汰机制，培训包括开团前、开团后、拉粉技巧等等，每一个环节都有专门的训练。

当然今天的拼团又发生了很大的变化，拼多多已经在拼团领域击败了所有的竞争对手，其也已经获得了足够的关注度和流量。目前拼多多在加速向一个平台型电商发展，绝大部分的SKU不需要你去邀请身边的亲朋好友，有很多现成的团等你加入，成团人数也远低于早期阶段。