

# 天津耐克阿迪达斯折扣店加盟方式？奥莱体育

产品名称	天津耐克阿迪达斯折扣店加盟方式？奥莱体育
公司名称	三河奥莱体育用品有限公司业务部
价格	面议
规格参数	
公司地址	河北省廊坊三河市燕郊迎宾路百世金谷工业园区内2-K
联系电话	15901431311

## 产品详情

现在，很多街边都在开设折扣店，各种品牌，应有尽有，为什么折扣店模式这么火？对于消费者而言，具有怎样的吸引力呢？今天我们就来聊一下这个话题。

折扣店|早在西方社会开始，近些年来才在内地流行，对于品牌的线下零售渠道来说，折扣店形式才是真正的销售正规军，那些开在繁华商圈或大型商场里的品牌专卖店不过是给企业品牌充门面，这将有利于他们的品牌形象及宣传推广，同时，也满足那些爱“抢鲜”的客户，满足他们“耍酷”的心理。然而真正讲究实惠的大多数客户，还是喜欢在折扣店里购买品牌商品，必定，无论对于鞋子还是衣服，潮流也仅仅是一方面，性价比，格调，品味，眼光，都决定着哪些款式终将成为经典。有些耐克，阿迪达斯的服装和鞋子，经过几年的市场洗礼，依然是很多人追求的款式及风格，经典就是经典，新品不意味着能创造经典，这就是很多人喜欢到折扣店扫货的主要原因。

事实上，品牌商有70%以上的市场销售都是通过折扣店完成的，不夸张得说，折扣店模式是各大品牌的必争之地，也是大品牌商品走量的保证。经过多年的酝酿与发酵，品牌折扣店这一零售业态，近年来正在国内受到追捧，全国各地的品牌折扣店一时间如雨后春笋。到目前为止，与三河奥莱体育合作的折扣店有三百多家，其中很多店铺都经营的很好，净利润很高。

不幸的是，现在很多公司正在提供假货，他们模仿品牌，导致一些想加盟折扣店的创业者相信，从而买了一堆假货回来，损失惨重。所以，对于那些开折扣店的小伙伴，一定要找对货源，特别是想开耐克，阿迪达斯正品折扣店的创业者，货源问题是开折扣店的核心，解决好货源问题，投资就有利可图，当然，还要看投资者自己的经营能力，如果在一个有利的位置开店，投资者还会经营，赚钱是没问题的。换句话说，品牌折扣店的前景还是很光明的。

折扣店市场

鞋服应该是日常消费品中款式更替比较快的物品，同时一年四季所需的鞋服都各不同，这就无形当中给了市场很大的发展动力，有需要才能有市场。尤其是近几年越来越多的人喜爱运动，健身，陶冶情操或者抛去一天工作的疲累，也促进了运动休闲系列产品的快速壮大。

## 耐克，阿迪达斯折扣店品牌影响力

成熟的品牌，响亮的名字，良好的口碑，鲜明的商业发展理念以及切合消费者的设计和科技，都使得耐克阿迪达斯这两个传统的运动鞋服品牌伫立在行业顶端。正品阿迪耐克鞋服特定的材料让热爱运动健身的人们能够在锻炼时既有良好的透气性又能贴合自身，不带来任何部位多余的阻碍，让运动更加自在。

## 高质量服务

对于这样的大品牌无论任何时候都是有足够保障的。加盟阿迪耐克服装折扣店在了解项目初期会有专业的人员给加盟商详细介绍项目详情，店面选址时会有审核来保证拥有合理的商圈范围及店铺发展空间。同时开业时也会有专业的培训过程，让大家能够更好的服务消费者，后期补货也都会有源源不断的支持。

## 市场前景

耐克阿迪达斯折扣店加盟目的是让更多的消费者能够享受好产品，同样的品牌，同样的质量，产别不大的款式设计，却以更优惠的价格面对普通大众。同时折扣店一般几个品牌共同经营，产品之间能够互补，因此这种一站式的商业体验，也让人们在繁重的日常工作之余轻松购物。

三河奥莱体育：专业打造耐克阿迪达斯折扣店，为投资转型创业者提供专业的一站式开店服务与技术支持，资质授权+货品+装修形象+销售模式指导。

今天，三河奥莱体育为你总结一下耐克，阿迪达斯折扣店“活动”的具体执行方案，希望对耐克，阿迪达斯折扣店经营者有所帮助。

因为考虑到品牌以及商品属性，耐克，阿迪达斯的商品消费群体呈年轻化，这对于做活动是有利的，年轻人接受新鲜事物快，因此，在玩法或主题上，可以更加灵活一些，但无论做怎么样的主题活动，有一点要注意：参与方式不能复杂，一定要简洁明了。

### 1. 活动目标

做活动前，要先想好目标，你所要达成的效果，但要基于现实，不现实的目标不仅不能达成目标，也会消耗时间精力和金钱损失。经营者制定目标时，阿迪达斯折扣店加盟电话？，可以从以下几个方面考虑：

### 2. 活动主题

对于一家折扣店来说，活动玩法还是有很多种的，例如，定时折扣，前一百名到店送礼品，熟人介绍打折等，主题的不同，则参与方式和时间周期不同，经营者在策划活动主题时还是要基于现实，或评估其可执行性。

### 3. 参与方式

重点说一下参与方式，就像上面提到的那样，参与方式一定要简单化，不需要花费太多时间，而且步骤简单，有些零售行业实体店把活动搞得太复杂了，顾客花费了很多时间和精力，结果没有任何受益，或者获取的实惠很小，这对于店铺后续经营是致使的伤害。

#### 4. 执行到位，专业

准备工作再完善，还要落实到执行力上，执行不好，同样会影响后面的效果，这是至关重要的一步，也是很多活动没有做好的主要原因之一。活动的执行者需要做好每一个环节，并且专业，如果顾客提出一个问题，作为经营者自己都不清楚，可想而知，活动的效果会怎样。

#### 5. 活动复盘，经验总结

从长远的角度看，就耐克，阿迪达斯折扣店而言，其活动的核心目标在于“留存”。如果没有实现这个目标，店铺的业绩提高也只是暂时的，后续运营同样会陷入困境。因此，活动完成之后，要对其复盘，总结活动的效果如何，是否完成其当初所设定的目标，在执行过程中，出现了哪些没有想到的问题。为下一次做活动积累经验。

天津耐克阿迪达斯折扣店加盟方式？-奥莱体育(诚信商家)由三河奥莱体育用品有限公司提供。三河奥莱体育用品有限公司（[www.sanheaolai.com](http://www.sanheaolai.com)）是河北廊坊,服装鞋帽代理的企业，多年来，公司贯彻执行科学管理、创新发展、诚实守信的方针，满足客户需求。在奥莱体育领导携全体员工热情欢迎各界人士垂询洽谈，共创奥莱体育更加美好的未来。同时本公司（[www.aolaisports.com](http://www.aolaisports.com)）还是从事耐克加盟，耐克加盟费用，耐克折扣店加盟的服务商，欢迎来电咨询。