

南阳网红抖音带货有什么窍门可学吗？抖音短视频带货怎么促使用

| | |
|------|-------------------------------|
| 产品名称 | 南阳网红抖音带货有什么窍门可学吗？抖音短视频带货怎么促使用 |
| 公司名称 | 南阳企常青信息技术有限公司 |
| 价格 | 1000.00/套 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 卧龙岗汉画街118号建工集团院内 |
| 联系电话 | 15225602960 18238118463 |

产品详情

在信息碎片化、短视频大行其道的现在，谁能够在短视频这个领域获得大众的广泛应用和认可，那必定能够获得成功。抖音无疑是其中的佼佼者，甚至可称得上是一大巨头。作为当下受欢迎的短视频APP，抖音凭借低成本的视频分享方式在短视频这个风口上迅速取得了一席之地，而后又依靠规模巨大的用户基础、强大的UGC内容生产能力和优越的带货变现能力，成为了一个炙手可热的营销平台。

当下，有着“带货利器”美名的抖音在领域内**，成为国内短视频应用中的“一哥”。正是这样一个流量聚集的平台，成为了很多普通人一展身手获得大众认可的舞台，很多人希望通过抖音一夜成名，凭借一技之长让更多人看到自己的价值，并将其变现。确实，在不少人看来，在抖音上获得万千粉丝成为一个抖音网红似乎并不难，但实际自己操作起来却是异常艰难，可见，要在流量资源巨大的抖音上分一杯羹，也并非那么容易。对于想要利用抖音号成名或者获利的人来说，如何获得粉丝是重中之重。有了粉丝，就有了成为大V的可能，粉丝越多，就无形之中获得了带货能力，就有可能吸引商家广告或者代言，获得利益。

所以，究竟要如何获得粉丝，成为了众多抖音号主们关心的问题。吸引关注、获得粉丝、将粉丝进行导流，其实总体而言就是引流，要掌握抖音引流的技巧和方法，首先开通抖音号，了解抖音视频的推荐方法和规则。开通抖音账号非常简单，只要下载APP后用手机号直接登录就行，或者也可以用现在头条的账号登录，因为这两个应用是同一家公司旗下的兄弟产品，两个应用使用同一个账号还能够共享粉丝数据。另外，用微博也可以登录，微博需要涨粉同样可以共享抖音上获得的粉丝，一举两得。拥有了账号，我们要弄清楚抖音的视频推荐机制究竟是怎样的，才能根据规则来进行操作。

在日常生活中，我们可以注意到，身边很多人都喜欢刷抖音，而且一刷就停不下来，为了“戒”掉这个“瘾”，有些人还扬言要卸载抖音。为什么人们如此沉迷于这个APP呢？其实除了视频内容丰富足够吸引人外，还和它的推荐机制有关，当人们看完一个视频之后，抖音会根据算法推荐同类视频出现在下一个页面中，所以喜欢观看某类视频的用户能够源源不断地获得来自抖音推荐同类视频，从而停不下来难以自拔。而且可以发现，这些推荐的不少视频都是具有一定的粉丝和播放量基础的。其实，抖音视频的推荐机制是分批次的，当一个新视频发布后，抖音会将其在一个小范围内进行推荐，如果推荐获得的效果很好，那么推荐机制将会加大力度，将该视频在更大的范围内进行更加频繁的推荐，反之则会减少推荐。所以，一个短视频*初的数据，包括播放量，点赞、评论量、完整看完的比例都是很重要

的，因为这些数据越好，说明视频的质量较好，有成为爆款的潜力，获得推荐的权重也就会越大。由于抖音分发内容的机制是去中心化的，所以任何一个小号都有机会一夜成名，获得百万乃至千万的粉丝，这一点上，抖音是非常公平的。

一般来说，能获得大量推荐的视频都是较为优质的视频，但也有很多优质视频并没有获得这样的对待，只能成为茫茫视频中的一颗“沧海遗珠”。这说明，即使做到了优质的视频内容，但其他方面的因素也需要考虑清楚，比如目标群体是什么、用户属性如何以及详细的数据分析等等。