

# 南阳网红抖音带货怎么能快速入门？抖音新手怎么玩转抖音？

产品名称	南阳网红抖音带货怎么能快速入门？抖音新手怎么玩转抖音？
公司名称	南阳企常青信息技术有限公司
价格	1000.00/套
规格参数	
公司地址	卧龙岗汉画街118号建工集团院内
联系电话	15225602960 18238118463

## 产品详情

抖音带货怎么能快速入门？抖音新手怎么能快速打造个专门带货账号？

在抖音带货正是红利期,它把传统"人找物"模式演变成"物找人".

抖音带货新人怎么操作？抖音带货详细步骤教学

那么新人怎么开始抖音带货呢？

一,创建新号,从0开始打造一个专门带货的抖音号,比如"书单号""好物推荐""种草测试"等.

二,用自己原来的账号,带与自己作品领域相关的货,这其实是\*好的.

我们细分一下,先说创建新号.

1.建号. 创建一个新号,先养几天,要一级一卡一号.刷下活跃,(让系统觉得你是正常号就行)

2.开通橱窗:先发十个风景类视频,实名认证后可开启橱窗.(每天\*多发一条)

3.拍摄(手机即可)+剪辑(快剪辑,爱剪辑都行免费的).然后上传抖音,添加商品,

剩下的就是看内容质量了. 你可以背景音乐添加跟作品默契的,要可以添加几句话或者故事背景音,要想尽办法让用户在你作品前多停留一些时间.

关键一点要坚持,不要发几个作品没什么人看就不发了,这纯粹是质量不到位

前期不要在意粉丝,带货跟粉丝没关系的,很多人下单根本就不会关注你,有可能都不点赞的.

下边再来说用老账号带货.

就是带货的内容要和你以往发的作品一致.

比如说你以前发的是音乐作品,橱窗和视频可以添加耳机,麦克风,U盘,等关联物品

比如说你以前发的是晒娃作品,橱窗和视频可以添加一些宝宝用品,玩具,之类的.

比如说你以前发的是钓鱼类作品,橱窗和视频可以添加一些渔具,渔网之类的.

比如你以前发的是自拍,类似朋友圈的,橱窗和视频可以添加一些视频同款衣服啊,茶杯啊等生活用品

总之商机无处不在,做好物的话个人建议\*好有团队.因为好物推荐普通的模式已经泛滥,更注重的是情景带入和文案构思.要新,奇特,才能吸引人.当然个人也可以试试,毕竟没什么成本.

还有重要的一点,不要把带货作品拍成类似广告片,无论官方和用户都不喜欢的,要尽量先让别人对你的作品感兴趣才行。