

南阳普通人账号做抖音橱窗带货需要准备什么？抖音橱窗带货怎么做出销量？

产品名称	南阳普通人账号做抖音橱窗带货需要准备什么？抖音橱窗带货怎么做出销量？
公司名称	南阳企常青信息技术有限公司
价格	2000.00/套
规格参数	
公司地址	卧龙岗汉画街118号建工集团院内
联系电话	15225602960 18238118463

产品详情

普通人做抖音橱窗带货需要准备什么？抖音橱窗带货怎么做出销量？

带货方式很多，我一一介绍，找到适合自己的才重要。

1.我先讲一下，怎么去开通抖音带货功能。

20129-11-18日起，抖音又更新了开通橱窗功能的门槛，现在只要实名认证即可直接卖货。对于现在想要操作卖货的，其实已经没有门槛了。说句心里话，字节跳动对新手创业者真的很友好，不管是以前的头条号，还是现在的抖音卖货。

2：到底什么是抖音卖货？

当你浏览抖音的时候，抖音视频上有一个商品卡片，这种类型的视频就可以叫做种草号。

或者去浏览抖音好物榜，里面的视频内容，都是种草类型的！

3.带货的方式有哪些？

(1) 类似李佳琪类型

李佳琪基本看抖音的都知道他，带货界的扛把子。这种属于分享型ip达人，粉丝粘性非常高，对于团队或者品牌商家可以走这种类型，因为需要的资源以及资金非常庞大，需要慢慢培养。变现周期较长。

(2) 评测类带货方式

需要有挑选优质产品的眼光，表达能力要强。并且对于个人以及小团队来讲，成本较高，需要自己单独购买！

(3) 种草类型账号(重点)

这也是现在主流的玩法，抖音80%以上的带货都是这种方式。适合所有人操作，不管是个人还是团队。门槛较低，懂一些基础拍摄即可操作。

这种账号内容就是直接摆拍产品使用效果。宣传某种商品的品质有多么好，有多么实用，以诱惑别人进行购买的行为。

并且这种做这种类型视频，周期短变现时间快。想要操作的也可以多找一些这方面的商家以及验货群，群内很多产品都是免费发给达人免费拍摄的，不需要自己购买！非常的友好！

有了产品，准备一个手机支架+装饰桌布-装饰摆件。就可以去操作了，基本一个星期左右即可去实践操作了。操作过程中即可出单。唯一的痛点就是需要去思考内容，毕竟产品能不能出单，主要在内容是如何展示的。