

# 开店投资创业项目 奥莱体育 屯昌开店创业项目

产品名称	开店投资创业项目 奥莱体育 屯昌开店创业项目
公司名称	三河奥莱体育用品有限公司业务部
价格	面议
规格参数	
公司地址	河北省廊坊三河市燕郊迎宾路百世金谷工业园区内2-K
联系电话	15901431311

## 产品详情

开耐克，阿迪达斯折扣店，专卖店，授权加盟店需要投入多少费用？

很多人现在有开店的想法，因为，在人群集中的地方开一家合适的店铺，经营好了是很赚钱的，特别是耐克，阿迪达斯折扣店，人们在追求品牌的同时，对价格也是很敏感的，他们希望能够以低价格购到自己喜欢的品牌商品，耐克，阿迪达斯折扣店很好地补充了这块市场。但是对于那些想投入开设这样的店铺的小伙伴，对费用这块依然不是很清楚，今天，三河奥莱体育就为你总结一下，希望你有所帮助。

耐克，阿迪达斯品牌折扣店，这种店铺也需要有正规的经营资质，店内出售的商品也是正品。只不过在款式上有些过时，但价格上相比专卖店很有优势，商品出售价格一般在7折左右，有些商品顾客甚至以5折的价格就能拿下来，因此，为了能够以低价格买到自己的心爱之物，等上几个月也是值得的，经常有耐克，阿迪达斯品牌追随者到折扣店扫货，偶尔也能以低价格淘到新款商品。

相比专卖店，折扣店的开店成本要小很多，但费用方面同样有四部分组成。

### 1.店铺装修

耐克，阿迪达斯折扣店不在于大，而在于精，要有自己的特色。装修方面要有自己的风格，颜色运用上尤其注意。货架，模特以及其它道具估计在10万左右。

### 2.店铺租金

虽然没必要在大城市与专卖店PK，但在二三四五线城市或乡镇开店，选址依然要以人群流量集中的地方

，这是必要条件，租金估计每年10万左右。

### 3.人员薪资

根据店铺经营情况决定，也可以老板自己经营，每年人员薪资共估计在10万左右，水费，小县城开店创业项目，电费估计在5K左右。

### 4.加盟费和货品费

折扣店一般没有加盟费，至少在三河奥莱体育拿货无加盟费，主要的费用就货品费用，一般根据店铺的规模来计算，几万到几十万不等，经营者后期可以根据销售需求自由补货。

因此，如果开一家耐克，阿迪达斯折扣店，30-50万左右就可以开起来，当然，如果你有更多的流动资金用于经营则更好。

## 开耐克，阿迪达斯品牌折扣店的加盟优势

运动品牌越来越火的原因在于近些年来，人们更加注意自己的健康问题，因此，增加了户外锻炼需求，从而带动了运动品的消费，同时，耐克，阿迪达斯这两品牌所涉及到的品类较全，而且风格设计潮流化，时尚化，因此，也带动了一些追求时尚，个性的消费人群。

所以，很多投资者都在考虑开设耐克，阿迪达斯品牌折扣店，特别是那些在服装领域，或开店方面有些经验的投资者，这是一个有利可图的项目，就其品牌和流量而言，也足以吸引一些基础顾客。这就是开耐克，阿迪达斯折扣店的核心优势，当然，还有一些其他方面的优势，请允许我们慢慢道来。

### 1. 运动品牌消费需求

就像上面提到的那样，耐克，阿迪达斯品牌为了自身的发展，涉足了很多品牌，从鞋子到衣服，从包包到配饰，从男装到女装，应有尽有，这使得不同的消费群体，只要有运动消费需求，招商创业项目开店，都会想到这两个品牌，几乎没有对手。

### 2. 耐克，阿迪达斯的品牌效应

品牌的建立非一时即成，需要不断的积累与拓展，两个成立较早，多年的运营经验使得两个品牌深入人心，各种有名气的赛事都能看到他们以不同的方式参与，在NBA市场，除了耐克，阿迪达斯，你几乎看不到其他运动品牌。

### 3. 设计与质量优势

两个品牌在设计上有很多创新，生产工艺上也持续进步，因此，在设计与质量上，几乎是越战越强，潮流爱好者也在追逐他们，市场越来越广泛，凭借着品牌效应，耐克，开店投资创业项目，阿迪达斯在其他领域也抢占了不少市场份额。

### 4. 经验指导

经验指导对于想开耐克，阿迪达斯折扣店的小伙伴非常重要，分销商一般对加盟方都有相关的建议与指导，三河奥莱体育在打造折扣店方面有很多经验，包括店铺装修，商品陈列，运营培训等。这些都是开店必备的内容，使投资者可以在这方面避免一些弯路。

为什么耐克，阿迪达斯折扣店这么火爆？

如果站在两家公司发展历史的角度看这个问题，很容易理解。耐克，阿迪达斯这两个品牌相对于同业者，成立较早，因此，在积累品牌名气度上时间较长。

耐克是1972年正式成立，但该公司早在1902年就积累制鞋经验，2001年，耐克公司突破一系列制鞋技术，包括气垫技术，缓震技术，使该公司的鞋类商品销售节节攀升，同时，耐克公司在服装品类上也不乏创新，例如，FIT高纺织技术。

1948年，阿迪达斯（Adidas）品牌正式注册，并在第二年开始在阿迪达斯旗下各类商品中应用，代表着不断前进，不断超越的体育精神。同时，该公司还创建了一系列品牌标志，包括三条纹，三叶草，圆球型。三条纹代表运动表现系列，三叶草代表运动传统系列，圆球型代表运动时尚系列。

品牌联名

耐克，阿迪达斯经常和品牌进行联名发布，这就是品牌效应，使得所有参与品牌受益，扩大市场，让更多人知道。

运动精神的代表

他们是与时俱进的，任何运动社群都有他们的身影。运动本身就代表着年轻活力，这是品牌属性决定的，因此，这两家公司在设计团队在产品设计上，融合了很多运动时尚元素，并参与到各项流行体育赛事当中，几乎形成天然垄断。

耐克，阿迪达斯折扣店的优势

正是因为品牌名气度，才使得折扣店生意火爆，品牌效应很好的带动了有需求的消费人群，消费水平的提高使得越来越多的人去追求品牌，但很多人还是希望以相对较低的价格买到自己喜欢的品牌，因此，折扣店模式很好地补充了这块市场。

为什么要选择三河奥莱体育？

三河奥莱体育从业鞋服行业20年，屯昌开店创业项目，是全国较早打造耐克阿迪达斯折扣店模式，致力于专心只做一件事就是为经营者不断开创好的实体零售模式，不仅公司为每一个开店客户全程服务，并且达到真正的一站式开店，货品组合，装修搭建，线上线下顾客引流，再加上会员制模式让客户店铺人气爆棚！

开店投资创业项目-奥莱体育(在线咨询)-屯昌开店创业项目由三河奥莱体育用品有限公司提供。三河奥莱体育用品有限公司（[www.sanheaolai.com](http://www.sanheaolai.com)）拥有很好的服务与产品，不断地受到新老用户及业内人士的肯定和信任。我们公司是商盟认证会员，点击页面的商盟客服图标，可以直接与我们客服人员对话，愿我们今后的合作愉快！同时本公司（[www.aolaiyundongsports.com](http://www.aolaiyundongsports.com)）还是从事阿迪达斯加盟店铺，阿迪达斯折扣店加盟，阿迪折扣店加盟的服务商，欢迎来电咨询。