

老曾膏药防窜货系统开发

产品名称	老曾膏药防窜货系统开发
公司名称	广州量子云力科技有限公司-产品部
价格	1.00/1
规格参数	
公司地址	天河区车陂
联系电话	15626225311 15626225311

产品详情

老曾膏药防窜货系统开发.刘经理：156-2273-5296微/电.老曾膏药渠道管控平台开发、老曾膏药防窜货系统开发、老曾膏药渠道管控模式开发

传统零售业受时间和空间的限制、信息链、物流链复杂、赚取的信息差利润高昂、不够满足消费者个性化需求等等，这些都成为了禁锢传统零售业发展的因素。

现如今，90后，00后成为了消费主体，他们习惯网购，认可网购，追求享受型消费，这样的消费升级催生的巨大买方市场，为新零售提供了优渥的土壤。

那么我们要怎么打造自己的平台呢

一、防伪防窜货系统开发的原理

商品实现防伪防窜货，是基于的一物一码标签体系，为每一件商品都标注上特有的标签，使每一个标签与商品本身一一对应，系统自动生成对应的标签系统，经销商只需要扫描商品的二维码标签，就能查看商品的信息以及经销流通过程的信息，监管产品的流通动向。

防伪防窜货系统开发代理商之间拿货必须进行扫描，做一个收货或者发货的扫描，上级在发货给下级代理商的时候，要进行发货扫描，录入下级接收人的信息，如果下级发货给再下一级别的代理商，那么这个二级代理商可以选择做收货或者发货的其中一个扫描，再由三级代理商收货，扫描之后会显示自己接收货物的信息以及从上以及流通过来的物流信息，发货人等，扫描收发货，进行层层关系的管控，了解商品的流通动向。

二、防伪防窜货系统功能

1、以公众号为载体

因为现在的微信的使用频率很高，正品防伪选择将一物一码防窜体系与微信公众号进行绑定，代理商的登录入口也直接通过公众号，直接点击菜单栏目即可登录操作，非常便捷。

2、防窜体系完善代理基础信息

在启动防窜货码之前，品牌商需要将代理商的信息导入到窜货系统中，进行统一的管理，代理商管理有级别区分，通过代理结构树完成代理的层级管理。

3、出入库，订单管理

完善了代理商信息后，品牌商便可根据出库情况，操作订单出库，选择相应的代理商，进行出库，那么订单就可以跟代理商相互匹配上。

4、代理商的后台管理

将代理商的资料录入到后台后，代理商可以进入品牌商的公众号，凭相应的手机号码可进行登录，登录后就可以操作发货，及看到该代理商相应的下级代理情况。

显而易见，窜货很难解决，但并非不能解决，现在防窜货的解决方案已经有了，关键取决于品牌商的态度，经销商做生意是为赚钱，处在下游，上游水清澈下游也就不浑浊了。