茶楼共享充电线招商 咻电科技

产品名称	茶楼共享充电线招商 咻电科技
公司名称	四川咻电科技有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	四川成都市金牛区蜀西路52号2A座14层
联系电话	18788923756

产品详情

共享充电宝算什么？必将被共享充电线替代！？——共享充电线招商加盟

2018年，中国智能手机用户数量位居全球第壹，达到13亿
Zenith公司调研发现全世界手机占据人们上网时间为：2017年70%，2018年73%；到2019年，将占据76%。而在中国手机占据上网时间的数据远超其他国家！ 出行充电难问题突出！

这也是共享充电宝为什么会突然兴起的原因!但是新事物总会有各种的不足！

第壹，依然是产品体验的问题。共享充电宝的使用场景是，手机没电了，租借充电宝。但是手机都没电了，还如何租借呢?但是共享充电线就不一样可首冲5分钟，手机有电了在付钱。合理贴心！

第二，安全性问题。充电宝会不会暴炸？充电器上会不会被恶意弄上病毒？充电宝较大的体积可以私自加入很多元件，网上也有人直播改造一台共享充电宝！造价不过300块，犯嶵成本低下，且安全。手机一旦进入病毒，你的资金将不再安全！但是共享充电线却不会有如此隐患！

第三，还有蕞重要的一点！科技在不断成长！充电技术革新。如果充电五分钟，通话两小时的技术荃面铺开。那只需要找个地方充电就可以了，完全不需要充电宝啊！！手机没电了，在咖啡厅坐五分钟，满状态复活的话，估计大部分人还是愿意的。共享充电器也能解决用户不习惯出门带充电器的习惯。

第四，需要押金，客户的体验度极差，充个电，需要关注微信号，交押金。归还。退押金，麻烦至及，在这个懒人经济横行的年代，让用户麻烦就是给自己找麻烦。况且还有很多人对押金这样的设定有明显的抵触，但是共享充电线就不会有这样的问题，造价低就可以免押金！也可以做到及扫及用，给客户方便，就是给自己方便。

试想共享充电线如果荃面铺开，每个咖啡厅都有共享充电器，每个饭馆，网吧，酒吧，洗脚城等等地方

都配备了共享充电线，手机没电了，找个地方坐坐，5分钟满血复活！试想一下，如果市面上有如此荃面的共享充电线的铺设，共享充电宝还有用武之地吗？

咻电，一部可以赚钱的共享充电宝，一条可以赚钱的充电线！

咻电，咻咻一下就满电！

小产品 大覆盖 大可作为！

共享充电线势必要逆袭的节奏！——共享充电线加盟

很多人都会纳闷，共享充电宝都这么成熟的产品，怎么又出来了共享充电线？其实共享充电线和共享充电宝，虽然作用是一样的，都是给手机充电，但其原理上，两者还是有本质的区别的。

咻电科技共享充电线方案开发

共享充电宝的特点，随借随还，可带走，随时归还，但其租借麻烦，而且市面上品牌繁多，归还不方便，更重要的是，其硬件成本造价高，投资大等问题，让居多投资者望而却步；共享充电线就不一样了，它的特点是即用即充，在手机没电关机的情况下，可先充电5分钟，再交纳租借费用即可继续充电，即插即用，拔线即还，而且一根线有三个端口，匹配不同机型；共享充电线位置固定，不可移动，也大大降低了设备破坏率，维护成本也降低了，其更有优势的一点在于，共享充电线成本低，投资小，可大量铺货，能够迅速回本，保持持久收益。

咻电科技共享充电线解决方案

同时共享充电线具备多样应用场景，可投放于网吧，KTV，茶楼共享充电线招商，酒店，火车，医院输液区等地方，茶楼共享充电线招商一站式服务，为运营方带来可观收益
。从以上看来，共享充电线的优势已经是相当明显，不然怎么能在共享充电宝的压制下成功逆袭呢？

咻电科技，是专业共享充电线方案开发商，专为企业提供共享类解决方案。

咻电，一部可以赚钱的共享充电宝，一条可以赚钱的共享充电线！

咻电，咻咻一下就满电！

小产品 大覆盖 大可作为!

在社会发展迅速的今天，茶楼共享充电线招商好做吗，共享经济也正飞速的发展，从共享单车的打开市场，茶楼共享充电线招商源头厂商，到共享充电宝的轰动经济领域，各个共享物品也是如雨后春笋一样

陆续冒了出来，给我带来便利的同事，也让共享经济的名头更大了几分。最近我就发现了一种更新的共享物品，那就是共享充电线。

共享充电宝估计大家都不陌生，毕竟在经济领域共享充电宝应该是2018年典型的一个成功案例，那么共享充电线紧跟着共享充电宝盯上了“ 共享充电 ”这个大蛋糕，那他能不能再共享充电宝已经在市场上成功铺设的情况了依然脱颖而出呢？

为此我们联系了武汉吉充科技共享充电线的邱总，听听他是怎么认为的。“ 中国智能用户达到13亿。没电成为一种常态。根据调查发现智能用户平均日充电次数为3次。而出门随身携带充电器太过麻烦，所以公众场所投放共享充电设备有着巨大的市场空间。虽然市面上已经投放了不少的共享充电宝，但是共享充电宝存在成本高的壁垒。使用需要交押金，充电太慢和归还的问题。所以共享充电器在一些固定场所有着不可估量的市场，比如酒店，餐厅、娱乐场所等等。我们来算一笔账，铺设1000条共享充电器，使用率按20%计算，一次收益3元钱，一天的收益是600元，一个月收益是一万八千元。充电刚需市场目前市面普及度不足30%，还存在巨大的市场空间。 ”

可见咻电科技创始人还是非常认可自己的企业和产品的。但是到底是共享充电宝会碾压共享充电线，独坐峰顶。还是共享充电线后来者居上。还要看以后的发展！

茶楼共享充电线招商-咻电科技(推荐商家)由四川咻电科技有限公司提供。四川咻电科技有限公司（www.xiudianer.com）位于四川成都市金牛区蜀西路52号2A座14层。在市场经济的浪潮中拼博和发展，目前咻电科技在软件开发中享有良好的声誉。咻电科技取得商盟认证，我们的服务和管理水平也达到了一个新的高度。咻电科技全体员工愿与各界有识之士共同发展，共创美好未来。