

拼宝商城APP开发 拼宝商城拼团规则及文档介绍

产品名称	拼宝商城APP开发 拼宝商城拼团规则及文档介绍
公司名称	广联网络（广东）有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区吉邦科技园
联系电话	19867371424 19867371424

产品详情

拼团模式是电商的升级版，击中了用户想要省钱的要害。再加之病毒式的分享模式一跃成为市值超越百度的互联网公司。它开创了我国互联网的一个新商业模式，会随着时代的进步一直在优化，终目的就是为了让用户感觉省钱或者可以得到-的附加价值。这就是一个成功的商业模式。

拼宝商城软件开发，拼宝拼团小程序开发，拼宝APP拼团软件开发。

拼宝商城模式简介：

1.抢团人数：21~51人，人数团长设定。

2.抢团规则：每次抢团之前要确保账号内大于等于抢团商品的金额！

参与抢团后只有一个人会抢购成功，抢购成功后平台按地址发货。（每人每天系统自动识别只能抢购成功一次）

3.参与抢团未抢购到商品者鼓励金一个，金额大小是抢团商品金额的20%均分给未抢到的会员。

抢购成功者除得到商品，额外得25%金豆 + 25%银豆。银豆可以在商城消费。商城消费，推荐人奖励消费金额的2%。金豆即可在商城消费也可以互相转让转让价格公司指导价是1元。

例：你参与抢团成功抢购一个100元商品，公司按地址将商品发货给你。

你得到25个金豆可以卖出25块钱。25个银豆还可以去商城消费你需要的商品。

4.分享奖励：拿直推收益的50%（管道收益）

例：A推B，A和B各得10元一个，A会额外再得5元，注：当B是团长时，A拿不到B的发团收益。抢团收益正常获得50%。商城消费获得的奖励也算收益。

注：推荐奖励按直推与被直推抢团次数结算。例：A推B，B抢团20次，A抢团15次，那么A就按15次直推收益的50%结算！

拼团模式获得流量的方式是：以低价团购形式让用户自发在拉人拼团，获取流量；用户自发在分享代价包邮的引流款商品，把更多在意价格的用户吸引过来。

拼团模式可以很好的引流，也可以用拼团免单的制度来参与拼团，详细的可以致电小编联系取得思想上的碰撞。